



# Eenvoudig offerte uitbrengen voor het leggen van graszoden

## ‘Een extra service voor zowel de particulier als de hovenier’

Tijdens de Groene Sector Vakbeurs introduceert Graszodenkopen.nl een nieuwe feature op de website, die particulieren en hoveniers samenbrengt. De particuliere klant kan niet alleen direct graszoden bestellen, maar ook eenvoudig een offerte voor de aanleg aanvragen bij hoveniers in de eigen regio. ‘Hiermee denken wij de particuliere consument te ontzorgen en de hovenier aan een stukje extra marktaandeel te helpen.’

Auteur: Heidi Peters

Graszodenkopen.nl is de bedrijfsnaam van de gelijknamige webshop, waar zowel particulieren als hoveniers diverse typen graszoden kunnen bestellen. Oprichter en directeur is Marcel Lageman. Hij heeft amper twee cijfers in zijn leeftijd, maar is al sinds zijn jonge jaren actief in de graszodenbusiness. ‘Naast bestellingen van graszoden worden er ook vaak

offertes gevraagd voor het leggen ervan. Maar door onze ligging is de afstand vaak te groot; wij kunnen niet al deze klanten bedienen. Toch willen we hen verder helpen, en we willen ook graag dat onze hoveniers deze klanten kunnen bedienen. Hiervoor richten we onze website nu deels anders in.’

### Offerteverzoeken

Hoveniers kunnen op de website van Graszodenkopen.nl nu al een account aanmaken om voordelig en makkelijk gras te bestellen. Het bestelproces vindt online plaats, wanneer de klant dat wil. Ook kan de vakman er zijn bestelgeschiedenis en facturen vinden. Met de nieuwe feature kunnen consumenten



4 min. leestijd

eenvoudig een offerte aanvragen voor het leggen van graszoden. De hovenier ziet in zijn portal een omgeving waarin hij kan aangeven of hij ook offertes wil uitbrengen voor aanleg. Zo ja, dan worden er wat praktische gegevens gevraagd, zoals het werkgebied en hoever hij bereid is te rijden. Verder worden er diensten en prijzen ingevuld. Zoals: verwijdert het hoveniersbedrijf ook oud gras, is frezen mogelijk, wat is de vierkantemeterprijs voor egaliseren en leggen? Op basis van de gegevens die de klant invult, kan het systeem de prijs van de hovenier berekenen. De hovenier krijgt vervolgens de digitaal gecreëerde offerte te zien en kan aangeven of die zo verzonden kan worden. Het is dan nog mogelijk om het voorstel aan te passen. Als de offerte akkoord wordt bevonden door de hovenier, wordt deze verzonden. 'Voor hoveniersbedrijven is dit een eenvoudige en snelle manier om een offerte uit te brengen. Overigens hoeven hoveniers zich geen zorgen te maken dat wij hier nog op de een of andere

manier tussen zitten, al dan niet financieel,' zo stelt Lageman de klanten gerust. 'Wij ontwikkelen alleen de techniek en bieden de mogelijkheid, verder niets. Dit is iets tussen de opdrachtgever en de hovenier. De hovenier hoeft ons hier ook niets voor te betalen; het is een extra service die wij bieden. Zodra de offerte akkoord bevonden is, wordt deze eenvoudig omgezet in een bestelling, zodat wij het gras kunnen leveren. Dat willen wij natuurlijk wel graag doen.'

### Hovenier om de hoek

De graszoden van Graszodenkopen.nl worden geteeld en gesneden in Gasselte en vervolgens geleverd in heel Nederland en België. Dit gebied is te groot om de aanleg overal zelf te doen. 'Ook al kunnen wij snel en efficiënt graszoden leggen, omdat het ons dagelijks werk is, in verband met de reiskosten kan de hovenier om de hoek het vaak veel goedkoper. Met onze offertemodule geven we hoveniers de kans om een interessante offerte uit te brengen.'

## 'We geven hoveniers de kans om een offerte uit te brengen voor het leggen van graszoden'

0090 - 76 40 25 (09:00 - 17:00) | Inloggen | Mijn account | 14 Januari 2023

Welkom Hans Janssen,

Welkom op onze aanleg pagina, waar hoveniers zich kunnen registreren en aanmelden voor aanleg opdrachten.

Registratie is makkelijk en gebruiksvriendelijk en vervulgers ontvang je -dagelijks- e-mail(s) met nieuwe aanvragen voor lokale opdrachten.

**Uw aanleg statistieken**

- ✓ Registratie 2511 AA (125 km)
- ✓ Prijs graszoden - €2,75
- ✓ Prijs werkzaamheden - € 35
- ✓ Opstartkosten - € 45

[Toon alle statistieken](#)

**Aanleg aanvragen**

**Nieuwe opdrachten**

Hiervan zie je een overzicht van de laatste opdrachten die aan je toegewezen zijn.

Aanvraagdatum	Omschrijving	Waarde
19 Okt 2022	Aanleg tuin-terraszoden (25 m <sup>2</sup> ) - Arnhem	266,88 (€200)
14 Okt 2022	Afvoer oude grond + aanleg graszoden - Dordrecht	250,00 (€200)

**Toegewezen opdrachten**

Hiervan zie je een overzicht van de recente opdrachten die aan je toegewezen zijn.

Aanvraagdatum	Omschrijving	Waarde
24 Sep 2022	Aanleg tuin-terraszoden (25 m <sup>2</sup> ) - Arnhem	266,88 (€200)
23 Sep 2022	Afvoer oude grond + aanleg graszoden - Dordrecht	250,00 (€200)
18 Sep 2022	Aanleg tuin-terraszoden (175 m <sup>2</sup> ) - Leeuwarden	266,88 (€200)

Screenshot aanmelden aanlegopdrachten

Lageman wil niet dat zijn website en de module een middel worden om partijen tegen elkaar uit te spelen. 'Het moet een eenvoudige manier zijn om een offerte aan te vragen en ja, de prijs is daar een onderdeel van. Maar de kwaliteit natuurlijk ook, net als de beschikbaarheid van de hovenier. Het idee erachter is dat je goede graszoden bestelt en tegelijk een hovenier in de nabije omgeving kunt vinden. Naast deze mogelijkheid om eenvoudig offertes uit te brengen, is de verwachting reëel dat de hovenier met het leggen van de graszoden extra werk gegund krijgt.'

De module biedt hoveniers de gelegenheid hun bedrijf met tekst en beeld te presenteren. Er is geen kwaliteitskeurmerk aan verbonden. Wel voegt Lageman in de toekomst wellicht de mogelijkheid toe om een referentie over de hovenier te geven.

### Meerwaarde voor hovenier

Graszodenkopen.nl biedt drie typen grassoorten: basic, premium speelgazon en schaduwgras. De graszoden worden in de meeste gevallen bezorgd; er is dus weinig contact met de leverancier. Lageman zoekt daarom altijd naar mogelijkheden om de hovenier en klanten toegevoegde waarde te bieden. Vaak is dit op het gebied van communicatie en voorlichting.

Sinds enkele jaren teelt Graszodenkopen.nl zelf. De kwaliteit van het gras dat Graszodenkopen.nl voorheen bij leveranciers kocht, was wisselend. Enerzijds logisch omdat het een natuurproduct is, maar volgens Lageman moet de kwaliteit toch wel binnen zekere kaders blijven. Ook over de informatieverstrekking door de leverancier en de leveringsflexibiliteit was de grasondernemer niet tevreden. Daarom teelt het bedrijf nu zelf en worden de kwaliteit en service geleverd die Graszodenkopen.nl voor ogen had. 'Wij sturen bijvoorbeeld altijd een mail met een video over het opslaan en het leggen van de graszoden. In de winter is dat een ander filmpje dan in de zomer. Dan moet je de pallet afstapelen zodat de temperatuur in de pallet niet te hoog wordt, om maar een voorbeeld te noemen. Zo is ons bedrijf geëvolueerd van heel veel aanleggen tot zelf telen, heel veel verkopen en veel leggen.'

### Groene Sector Vakbeurs

Het graszodenbedrijf van Lageman biedt inmiddels werk aan zo'n zeven vaste medewerkers en daarnaast nog een flexibele schil. 'Als je 150 m<sup>2</sup> moet leggen, wil je geen slappe matten die in stukjes vallen en waarmee je moet puzzelen. Niemand betaalt een paar dubbeltjes minder om vervolgens daarmee opgezaagd te worden. Dat neemt veel te veel tijd in beslag. Gras moet gewoon goed zijn, op stevige matten en voor een goede prijs.'

Graszodenkopen.nl presenteert deze nieuwe mogelijkheid voor hoveniers tijdens de Groene Sector Vakbeurs.

Het bedrijf is op 10, 11 en 12 januari te bezoeken in stand 210 in de Evenementenhal te Hardenberg.



*Marcel Lageman is al sinds zijn elfde met gras bezig.*