



Gert Kwanten is ook gespecialiseerd in de aanleg van zwembaden

Ontwerp is fundament voor geslaagd tuinproject

Groenaannemer Kwanten legt de lat hoog als het om kwaliteit gaat

Met de focus op luxueuze tuinprojecten van de hoogste kwaliteit legt Gert Kwanten de lat hoog. Met zijn kennis en ervaring en de complete invulling van projecten wil de groenaannemer uit Pelt (B) die kwaliteit warborgen. Het fundament wordt gelegd met een gedegen tuinontwerp op maat. Hieraan hecht oprichter-eigenaar Gert Kwanten veel waarde. De klant is nauw betrokken bij dit proces en krijgt allerlei inspirerende ideeën aangereikt. Een verhaal over hoe de Vlaamse hovenier inspireert, ontwerpt, stimuleert en de mooiste tuinen realiseert.

Auteur: Emiel te Walvaart

Gert Kwanten, eigenaar van het gelijknamige hoveniersbedrijf, heeft niet toevallig vier tuinarchitecten in huis. Zij zorgen voor de eerste, belangrijke aanzet tot de realisatie van een tuinproject. 'We beginnen altijd met een ontwerp en vandaaruit bieden we de tuin aan. We budgetteren samen met de klant om tot een voor alle betrokkenen bevredigend totaalplaatje te komen. De klant wordt vanaf de aanvang betrokken bij het project. Er is maar één aanspreekpunt: in het begin de tuinarchitect en sales, bij de uitvoering is dat de projectleider die alle betrokken teams aanstuurt. Alle techniek en kennis moeten samenkomen, van beplanting en activiteit tot bijvoorbeeld verlichting en sanitair. Het hangt van het project af of er eigen mensen of onderaannemers worden ingeschakeld', vertelt Kwanten. Ook is de groenaannemer actief in onderhoud en na-service. 'Dan heb je het over kleine renovatiewerkzaamheden en tuinonderhoud, van klein tot groot. We zorgen ervoor dat de tuinen van onze klanten er door de jaren heen tiptop bij liggen. We werken ook met onderhoudscontracten, één keer per jaar

of periodiek. Het liefst doen we onderhoud om de twee weken, zoals gras maaien en klein onderhoud.'

Luxueuze tuinprojecten

Kwanten richt zich op tuinen van 100 vierkante meter tot 20 hectare. De grootte is hierbij ondergeschikt aan de kwaliteit van de tuin. 'We focussen op de betere, luxueuze totaalprojecten. We zitten niet te springen om tien vierkante meter klinkers en een grasmat van vier bij vijf aan te leggen. We mikken meer op projecten met bestrating, grasmat, beplanting, eventueel een zwembad en buitenverblijf, waarbij we kunnen samenwerken met derde partijen.' Het hoveniersbedrijf, dat vlak bij de grens tussen Nederland en België ligt, bedient klanten in de hele regio. Dat wil zeggen: het zuidelijke deel van Noord-Brabant (tot Eindhoven) en Vlaams-Brabant en de Antwerpse Kempen.

Volgens Kwanten maakt het niet veel verschil om voor Nederlandse of Belgische klanten te werken. 'In Nederland zijn de tuinen die we



Gert Kwanten legt de luxueuzere tuinen aan

aanleggen of onderhouden in het algemeen iets kleiner, maar de klanten hebben wel wat hogere budgetten voor luxueuze projecten. Dat geldt in België ook als je richting steden als Brussel en Leuven gaat.' Ook de regelgeving is over de grens niet veel anders. 'Er zijn wat kleine verschillen in bepaalde regels, zoals voor grondverzet. Maar dat ligt meer in de praktische uitvoering en afwerking.' Hoewel de focus op de particuliere tuin ligt, zet Gert Kwanten ook in op de b2b-markt. 'We bieden aanleg en onderhoud voor de buitenruimte van bedrijven aan. We zijn gespecialiseerd in het ontwerp en de aanleg van representatieve en onderhoudsvriendelijke bedrijfstuinen. We werken ook veel voor projectontwikkelaars, waarvoor we bij appartementencomplexen of wooneenheden tuinen aanleggen. We betrekken bij het ontwerpen ook de eindklant van dergelijke projecten.' De tuinaannemer is overigens niet echt actief op het gebied van openbare werken, maar op verzoek van een partner doet Kwanten weleens mee aan een aanbesteding.

Een belangrijke groeitak voor Kwanten is de aanleg van zwembaden. Kwanten: 'We zijn volledig ingesteld op totaalprojecten; die kunnen we van a tot z met onze eigen mensen en middelen uitvoeren. Het gaat om zwembaden, vijvers, tuinen en beplanting. Alles wat erbij komt kijken, kunnen we realiseren, van het ontwerp tot de oplevering van het project. Wij zijn ervaren in de plaatsing van bouwkundige zwembaden, PPC- en monoblock-zwembaden.'

Absolute topkwaliteit

Kwanten wil zich onderscheiden met de absolute topkwaliteit van zijn projecten. 'We vertrekken vanuit een goed doordacht ontwerp richting de realisatie van een tuin volgens de hoogste kwaliteitsnormen. We hebben alle kennis in huis, zodat we de kwaliteit kunnen waarborgen voor de klant. We zijn bovendien niet afhankelijk van kleine partijen. We kunnen snel schakelen, wat zeker bij grotere projecten een groot voordeel is', meent Kwanten. Inspiratie is ook een belangrijk sleutelwoord voor Kwanten. 'Met onze kennis en ervaring kunnen we een breed portfolio van gerealiseerde projecten laten zien. Aan de hand daarvan voeren we gesprekken met klanten, om richting te geven aan wat zij graag zien in hun nieuwe tuin. Zo kunnen ze ook allerlei ideeën opdoen. We kunnen mooie referenties laten zien. Vervolgens komen we samen tot een ontwerp dat tegemoetkomt aan de wensen van de klant en dat bij de tuin past.'

Kwanten hoeft niet echt actief de boer op om nieuwe projecten of klanten binnen te halen. 'Overall waar we aan het werk zijn, plaatsen we prominent een bord met onze naam erop. Ook mond-tot-mondreclame levert veel opdrachten op. En niet te vergeten: er zijn dagelijks 25 tot 30 bestelwagens van ons op de weg en dat valt zeker op. Zo hebben we onderhand een grote naamsbekendheid opgebouwd.'

Eigen boomkwekerij

Kwanten neemt producten af van de eigen

Tuinaanleg Gert Kwanten is opgericht in 1995. Er werken rond de twintig personen in dienst van het hoveniersbedrijf in Pelt (B) en zo'n tachtig mensen via onderaannemers. Sinds de oprichting heeft het bedrijf tal van inspirerende tuinen ontworpen, aangelegd en onderhouden. Naar eigen zeggen is Gert Kwanten vandaag de dag één van de meest toonaangevende tuinbedrijven in de omgeving. Met zijn exclusieve tuinarchitectuur valt de Belgische hovenier regelmatig in de prijzen. Zo is hij meerdere malen uitgeroepen tot Vlaamse Tuinaannemer van het jaar en Limburgs Tuinaannemer van het jaar. Gert Kwanten had vorig jaar een omzet van 15 miljoen euro.

boomkwekerij, Kolisbos. Deze kwekerij is ooit begonnen als plantenleverancier voor de aanleg door de hovenierstak. Later is de kwekerij uitgebreid ten bate van de export. Maar nu wordt de omslag gemaakt naar levering aan zowel het eigen bedrijf als exportklanten. Kolisbos is dan ook druk bezig grond aan te kopen om in de hoveniers- en de exporttak te kunnen groeien. De business bij Kwanten draait naar eigen zeggen op volle toeren. 'Hierbij is het belangrijk dat we onze hoge kwaliteitseisen blijven waarborgen. De laatste jaren zijn we steeds gegroeid, waardoor de kwaliteit onder druk komt te staan. We willen dat absoluut voorkomen voordat we verder groeien. We willen een gezond fundament houden. Het belangrijkste is dat we met de hele groep mooie tuinen kunnen blijven maken en elke dag kunnen werken aan het neerzetten van een tuinparel.'

Kwanten verwacht dat er op een gegeven moment een maximum wordt bereikt aan het aantal tuinaanlegprojecten. 'Wel zijn we van plan om de werkzaamheden meer te differentiëren. Niet alleen totaalprojecten, maar ook een aanbod van de verschillende takken van het hoveniersbedrijf, zoals de aanleg van zwembaden of kunstgras voor sportvelden. Hierin kunnen we zeker nog groeien.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!