



Webshop Kwekerij E de Jong nu ook voor hoveniers

‘Je ziet direct wat er beschikbaar is’

Het grootste deel van de teelt van Kwekerij E. de Jong is bestemd voor de export. Maar de kwekers zien een toenemende belangstelling van hoveniersbedrijven die de kwekerij bezoeken, soms met hun klanten. Reden om de bestaande webshop uit te breiden met een portal voor de zakelijke klant. ‘Het werkt prettig en snel; de hovenier ziet direct wat er op voorraad is en wat de prijzen zijn.’

Auteur: Heidi Peters

In het Brabantse Dongen ligt aan de hoofdweg door het dorp het bedrijf van Erwin en Janny de Jong en hun zonen Jacco en Luc. Het terrein van 20 hectare maakt deel uit van de in totaal 52 hectare van Boomkwekerij E. de Jong. Erwin richtte het boomkwekerijbedrijf pakweg dertig jaar geleden op. Nu, in 2024, beslaat de kwekerij 50 hectare laanbomen, vormbomen en meerstammige bomen in de volle grond en 1,5 hectare containerveld, werken er 16 mensen en zet de volgende generatie, zonen Jacco en Luc, ook al een stevige voetafdruk in het familiebedrijf.



Jacco de Jong is verantwoordelijk voor de grootzakelijke verkoop

met de maten van 12-14 tot 20-25, is breed. Op de website van Kwekerij E. de Jong staat een bijzonder uitgebreid assortimentsoverzicht, met drie keer verplante bomen, hagen, spullen, meerstammige bomen en hagen. Op de containervelden staan voornamelijk bomen in de maten 10-12 en 12-14 en meerstammige en vormbomen. Het assortiment bomen in container is net zo breed als dat van de vollegrondsbomen. Binnenkort wordt ook de voorraad daarvan aanzienlijk groter, want de kwekerij breidt uit.

Webshop Royal Hedge

De kwekerij ontwikkelde een paar jaar geleden een webshop, Royal Hedge, gericht op particulieren en sinds kort ook hoveniers. Via de button 'zakelijk bestellen' kan de hovenier naast bomen, hagen, struiken en heesters ook vaste planten bestellen. Alle producten worden gekweekt door Kwekerij E. de Jong, uitgezonderd de vaste planten.

Na het aanmaken van een account kan de hovenier inloggen. Er staat dan een portal klaar met op de ondernemer afgestemde prijzen. In deze online omgeving wordt de bestelhistorie opgeslagen en kan de klant ook de facturen vinden. 'Het is handig', vertelt Janny de Jong, 'omdat je direct de prijzen van de gewenste producten kunt zien en niet eerst een aanvraag bij ons hoeft neer te leggen. Dit scheelt een hoop tijd. De volledige voorraad staat erop, ook van de vaste planten.'

De Jong ziet nu vaak dat er een aanvraag wordt gedaan, waarna door de kwekerij een offerte wordt gestuurd. Dankzij de webshop ziet de hovenier direct wat er op voorraad is, en de

prijzen en beschikbaarheid. Alle bomen, hagen, struiken en heesters in de webshop zijn eigen kweek. Voor de vaste planten doet Kwekerij E. de Jong zaken met vaste partijen, kwekers uit de omgeving. 'Wij hebben een aantal kwekers in de omgeving geselecteerd die bijvoorbeeld bamboe of hortensia kweken. Die bezoeken we ook regelmatig, om zeker te zijn van de kwaliteit van de planten die wij leveren.'

Van laanbomen tot hagen, struiken en heesters

De hoveniersbedrijven die al met Kwekerij E. de Jong werken, worden actief geattendeerd op de webshop en maken er inmiddels volop gebruik van. 'Je kunt filteren op een aantal zaken, zoals stamomtrek, potmaat en bloemkleur. Zo kun je wat sneller navigeren door het grote aanbod.'

De kwekerij wordt ook regelmatig bezocht door hoveniers, steeds vaker samen met hun klanten, om bomen, hagen of heesters uit te zoeken. 'Dat is helemaal prima', vindt De Jong. 'De mensen krijgen dan exact wat ze willen in hun tuin.' De producten worden veelal afgehaald, maar kunnen desgewenst ook bezorgd worden. Op Royal Hedge staan ruim 1800 bomen en planten.

De 20-jarige Luc de Jong is verantwoordelijk voor de kwekerij en het personeel. Jacco, 23 jaar, gaat over de verkoop, die ook veel in het buitenland plaatsvindt. Vader Erwin en moeder Janny de Jong reizen om en om met hem mee. Erwin de Jong: 'Wij introduceren Jacco bij de afnemers, totdat hij dit over een tijdje zelfstandig kan overnemen. Toen Jacco drie was, liep hij al mee in de kwekerij.'

Ook voor de handel

De vollegrondsbomen en containers worden voor 80 procent geëxporteerd naar kwekerijen en groenvoorzieners in heel Europa. Slechts een vijfde blijft in Nederland. Het assortiment,



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!