

DE STELLING: 'Hoveniers- bedrijven laten kansen liggen op het gebied van dak- en gevelgroen'

Dak- en gevelgroen door toenemende verstedelijking lijken ze haast niet weg te denken. Toch houdt lang niet iedereen zich bezig met de aanleg van deze vormen van groen. Laten de hoveniersbedrijven hier kansen liggen of spelen er nog andere zaken?

Auteur: Heidi Peters


BE SOCIAL
Scan, lees & deel!



WIM VAN GINKEL
Koninklijke Ginkel Groep

'De kansen die er liggen op het gebied van dak- en gevelgroen worden flink overschat'

Eérs brengen voordat je gaat halen

'Ik denk dat de kansen die er liggen op het gebied van dak- en gevelgroen flink overschat worden. Het is toch een stuk innovatie die je als bedrijf moet doorvoeren. En bij innovatie moet je als bedrijf eerst veel brengen en investeren, voordat je kunt gaan ophalen. Je moet je nek uitsteken, mensen aannemen, mensen opleiden, certificering moet op orde zijn, opdrachtgevers die steeds meer eisen stellen... En als je geluk hebt als hoveniersbedrijf, dan heb je daar uiteindelijk profijt van. Anderzijds zie ik wel veel nieuwe toetreders komen in de dak- en gevelbranche, dus ik ontken zeker niet dat de kansen er liggen. Er zijn nu misschien wel meer kansen dan ooit in de groene sector, niet alleen in dak- en gevelgroen, maar ook in zwembijvers, bouw van overkappingen en meer. Maar als bedrijf moet je daarin denk ik ook keuzes maken. De wet van innovatie blijft gelden; alle nieuwe dingen brengen eerst kosten met zich mee voordat het zich gaat uitbetalen.'

Wie is in staat om te investeren?

'Daarbij las ik recentelijk in de nieuwsbrief van vakblad De Hovenier dat er steeds meer kleine bedrijven in de groen-sector zijn. Als jij als ondernemer vijf man aan het werk hebt, dan ben je harstikke druk en heb je minder tijd om te innoveren. Mooie centrale vraag hierin is: wie in de branche is in staat om te investeren? Ik zie dat veel bedrijven daar nog niet toe in staat zijn.'



MARK ROTTIER
Hoveniersbedrijf Minderhoud

‘We stellen het voor als we kansen zien, maar het ketst vaak af op prijs en onbekendheid’

Te duur voor particulieren

‘Enerzijds denk ik wel dat hoveniers hier kansen laten liggen, maar tegelijkertijd zijn er ook best wat drempels. Wanneer een architect de trend inzet en dak- en gevelgroen meeneemt in het ontwerp, is dat veel eenvoudiger dan wanneer wij het zelf moeten verkopen. Wij stellen het regelmatig voor aan onze klanten, wanneer we er kansen voor zien. Maar het ketst bij de particulier vaak af op zowel onderhoud als op prijs, ondanks dat ze ervoor openstaan en actief meedenken. Een terras of gazon heb je nodig, een groen dak of gevelgroen vaak niet. Ik kan me voorstellen dat het in stedelijk gebied iets anders is dan bij ons in Zeeland. Dus ja, we laten wel kansen liggen, maar ik zie ook niet zo een-twee-drie hoe je dat omturmt. Het blijft vooralsnog een nichemarkt, net als ecologisch ontwerpen.’

Niet zo eenvoudig

‘Ook ik las in de nieuwsbrief over het aantal hoveniersbedrijven en hoeveel eenpitters er zijn. Zij zullen dit niet aanbieden. Daarbij komt ook nog dat wanneer mensen in aanmerking willen komen voor subsidie voor hun groendak, zij gebruik moeten maken van gecertificeerde bedrijven. Zo wordt het allemaal niet gemakkelijk gemaakt. De uitspraak “kansen laten liggen” is niet helemaal terecht, het is gewoon niet zo eenvoudig.’



JOHN KOOMEN
John Koomen Hoveniers

‘Het gaat om keuzes, niet om kansen’

Doen wat je goed ligt

‘Ik denk niet dat hoveniers kansen laten liggen. Iedereen die zich hiermee bezig wil houden, die houdt zich ermee bezig. Ik geloof niet dat het voor iedereen is weggelegd om zich met daktuinen en gevelgroen bezig te houden. Binnen het hoveniersvak is dit totaal ander werk en dat moet je willen, dat moet je kunnen, daar moet je tijd in steken. Daarom denk ik dat het bewuste keuzes zijn om hier op dit moment niets mee te doen. Er is voldoende werk te doen in de branche, ook als je de daktuinen links laat liggen. Er komt heel veel bij kijken: op het gebied van veiligheid en klimwerk, maar ook kennis op het gebied van waterretentie en andere technieken.’

Verschillende types

‘In ons vak hebben we ook nog eens heel veel types hoveniers. Aanleg, onderhoud of, in dit geval, daktuinen, vraagt telkens om andere kwaliteiten. Niet iedereen wil of durft zo’n gevel- of dakbegroeiing aan. Bij ons durven ook niet alle medewerkers dat aan, maar het voordeel van een wat grotere ploeg is dat je iedereen kunt plaatsen waar zij het beste tot hun recht komen. Dus als het je niet trekt, moet je er niet aan beginnen. Degenen die hier wel iets mee willen, pakken dat echt wel op.’