

Houten maquettes geven hovenier meer inzicht in maatwerk

Van Dorp Hout zet 3D-geprinte modellen in om ontwerp en verkoop te versterken

Om klanten en hoveniers meer inzicht te geven in de mogelijkheden van maatwerk, zet Van Dorp Hout steeds vaker 3D-geprinte maquettes in. Deze modellen maken ontwerpen beter zichtbaar en ondersteunen het verkoopproces. Wat begon als een proef tijdens De Groene Sector Vakbeurs, wordt nu stap voor stap verder ontwikkeld.

Auteur: Emiel te Walvaart

Naast de levering van tuinhout richt Van Dorp Hout zich steeds meer op maatwerkproducten. 'Deze verschillen per project dat de hovenier uitvoert. Wij zien de hovenier als de geschikte persoon om onze producten aan de man te brengen. In feite werken we in dienst van de hovenier of tuinontwerper, met als doel hun ontwerp te helpen realiseren,' vertelt Henk-Arie Schra van Van Dorp Hout. Om dit proces tastbaarder te maken, presenteerde Van Dorp Hout tijdens de vorige editie van De Groene Sector Vakbeurs voor het eerst maquettes. 'Daardoor kan de hovenier beter zien wat wij kunnen maken, maar vooral ook zijn klant laten zien wat er wel of niet gerealiseerd kan worden,' vertelt Schra.

Betere presentatie

Het idee voor de maquette van tuinhuizen ontstond een jaar geleden, tijdens de zoektocht naar een betere presentatie van de maatwerk-mogelijkheden. Schra: 'Hoe kunnen we de klant nog meer vertrouwen geven dat wat zij

in gedachten hebben, overeenkomt met de werkelijkheid? Klanten kunnen steeds minder goed visualiseren wat er allemaal mogelijk is. Met een maquette ondersteun je de verkoop verder.' Het initiatief werd positief ontvangen op de beurs, waarna Van Dorp Hout besloot dit uit te bouwen.

Dat blijkt echter een uitdaging, vertelt Schra. 'Als je iets nieuws begint, loop je altijd tegen onverwachte zaken aan. Vooral het schalen van de tekeningen is lastig. Een tuinhuis van 3 bij 4 meter verschalen is nog te doen, maar ook de constructie en planken worden mee verkleind. Dan blijft er niets van de wandbekleding over en moet je die opnieuw op de juiste dikte aanpassen. Dat proces hopen we te optimaliseren, zodat we sneller en constructiever een maquette kunnen realiseren.'

3D-printer

Volgens Schra komt Van Dorp Hout stap voor stap dichterbij het gewenste resultaat. 'De kosten van een 3D-geprinte maquette zijn nog

een aandachtspunt. We onderzoeken hoe dit eenvoudiger kan, omdat we denken dat een maquette het verkoopproces in de toekomst echt kan ondersteunen.' Toch moet de methode selectief worden toegepast. 'Je kunt niet ieder ontwerp van een tuinhuis laten printen. Maar als we voorbeelden hebben, kan dat de verkoop wel degelijk positief beïnvloeden.' Het 3D-printen is voorlopig uitbesteed aan een externe partij. 'Wij zijn nog niet zo ver dat we zelf een printer hebben aangeschaft.' De werkwijze blijft dat de hovenier samen met de opdrachtgever een ontwerp opstelt en dit bij Van Dorp Hout aandraagt. 'Wij ondersteunen nog steeds met een 3D-tekening van de constructie. De hovenier kan deze tekening vervolgens met zijn klant bespreken. Dat loopt goed, maar een maquette kan de verkoop en realisatie versnellen. De eerste maquette is nu gerealiseerd en die zullen we de hovenier in overleg aanbieden.'

Komende Groene Sector Vakbeurs

Tijdens de komende Groene Sector Vakbeurs in januari 2026 wil Van Dorp Hout nog meer maquettes tonen. 'Zo krijgt de hovenier meer inzicht in de constructies die we kunnen leveren. Het is natuurlijk niet mogelijk om alle klant-specifieke modellen te printen, maar de voorbeelden geven wel een goed beeld.' Bezoekers kunnen daarnaast meer verwachten van de houtspecialist uit Zoetermeer. 'We doen steeds meer schaaferk en bieden een breder assortiment houtsoorten aan. Dat presenteren we ook prominent op onze stand. We hebben hoge verwachtingen van de beurs in Hardenberg.'

Bezoekers zijn welkom op de stand van Van Dorp Hout tijdens De Groene Sector Vakbeurs, die van 13 tot en met 15 januari 2026 plaatsvindt in Evenementenhal Hardenberg.



Maquette ondersteunt de verkoop



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!