



**Verdi Tuinen bestaat nu zo'n vijf jaar onder leiding van Martin van Hell en heeft al vijf medewerkers in dienst. Hoewel Van Hell erkent dat een tijdje rust in het bedrijf goed zou zijn na de enorme groeisurt, zegt hij niet nee als er nu een goede kracht aan zijn deur klopt.**

Auteur: Willemijn van Iersel

# 'Sinds ik op kantoor zit, heb ik meer omzet én winst'

**Martin van Hell van Verdi Tuinen is jong en ambitieus, maar kijkt niet verder vooruit dan drie jaar**

Van Hell ontvangt mij in zijn 'gloednieuwe' jarendertighuis, midden in het centrum van Zeist. Hier woont en werkt de ondernemer sinds enkele maanden. De loods van het bedrijf bevindt zich in het nabijgelegen Bunnik. Van Hell staat zelf niet vaak meer in de tuin, wat zijn outfit verradt: nette gespschoenen, smetteloze broek met een coltruitje – geen doorsnee-outfit voor een hovenier. Het is een ontwikkeling die hij deels betreurt, want hij houdt van het werken in de tuin: 'Soms mis ik het!' Maar het is ook een ontwikkeling waarvan hij nog geen moment spijt heeft gehad, én die hem naar eigen zeggen geen windeieren heeft gelegd. 'Sinds ik 90 à 100 procent van mijn tijd op kantoor ben, zijn mijn omzet én mijn winst

aanzienlijk gestegen. Ik ben altijd snel met reageren naar klanten en ik hoor dat dat als prettig wordt ervaren. Dit geeft het vertrouwen dat het goed wordt geregeld als ze met mij in zee gaan. Ik geloof ook niet dat ik een bedrijf goed kan runnen als ik continu in de tuin sta.'

Van Hell zou in de toekomst nog wel een kantoor willen hebben voor zijn hoveniersbedrijf, het liefst in een mooi huis, om klanten te kunnen ontvangen en zijn kantoorwerk te doen. 'Maar deze wens valt in de categorie "je moet iets te dromen hebben"', zegt hij lachend.

## **Groei pijn**

Zijn eerste twee ondernemersjaren was Van

Hell zelfstandig zonder personeel. 'In de afgelopen drie jaar zijn we gegroeid naar vijf man. Dat is wel snel en ik merk nu dat een beetje stabiliseren goed zou zijn. Maar toch, als er nu een goede hovenier voor mijn deur zou staan, neem ik hem aan. Zo'n kans zou ik met beide handen aangrijpen. Ik denk ook niet verder vooruit dan drie jaar; dat heeft volgens mij geen zin. Wel kijk ik iedere maand of elk kwartaal terug; dan neem ik door wat er goed en wat er fout ging. Zo ben ik nu bezig met het vraagstuk hoe ik op een vriendelijke manier de klanten kan uitkiezen die ik wil. Soms ben je ook veel tijd kwijt aan niets, voorstellen of offertes maken die toch niet doorgaan.'

## ‘Complete vrijheid krijgen van de klant is altijd het leukste’

### Tuinen van Appeltern

Sinds één jaar is Verdi Tuinen als partner verbonden aan de Tuinen van Appeltern. ‘Ik heb het gevoel dat ik hiermee de juiste klanten bereik. Qua klantenkring heb ik nu ook niets te klagen. Ik heb heel leuke klanten; bij de meeste mensen krijg ik complete vrijheid. Met klanten die ieder dubbeltje moeten omdraaien, werkt het vaak toch minder prettig. Het is het leukst als je vertrouwen en vrijheid krijgt van een klant. Je bevindt je dan vaak onder vakidioten met een passie voor ons vak.’ Ik vraag Van Hell

of hij zichzelf ziet als vakidiot of ondernemer, een vraag waar hij even over na moet denken. ‘Aan de ene kant ben ik een vakidiot, maar ik ben toch ook wel echt ondernemer.’

### Geschiedenis

Van Hell startte zijn carrière aan de hoveniersopleiding in Houten, waarna hij vier jaar bij een eenmanszaak werkte. Voor hij als zelfstandige begon, werkte hij nog geruime tijd bij Van Dijk Tuinen in Werkhoven, een middelgroot hoveniersbedrijf met zo’n 25 man in dienst.



‘Ik heb daar vijf jaar gewerkt en veel geleerd. Dat is een heel goed bedrijf met mensen die passie hebben voor het vak.’


### Meer aanleg dan onderhoud

Verdi Tuinen doet meer aan aanleg van tuinen dan aan onderhoud. De verdeling is op dit moment 65 procent aanleg en 35 procent onderhoud, een verdeling waar Van Hell zich prettig bij voelt. ‘Ik geloof wel in het belang van onderhoud. Als je dat goed doet, heb je daarmee een mooie basis voor je bedrijf. Daarom heb ik recent speciaal iemand aangenomen voor het onderhoudswerk.’



**VERDI TUINEN** 2016

 5 mensen in dienst 

 65% aanleg, 35% onderhoud

€ 41,50 excl. btw, 32,50 excl. btw voor leerling-hovenier

‘Ik geloof in het belang van onderhoud. Als je dat goed doet, is dat een basis voor je hoveniersbedrijf’



Sedum specialist Joffrey