



‘Vos Capelle is gegroeid, maar de oprechtheid, service en vakkundigheid zijn gebleven’

Vos Capelle viert 75-jarig bestaan

Vos Capelle bestaat 75 jaar en dat werd op 4 oktober gevierd met de opening van een nieuwe loods. De kleinzoons van oprichter Johan Vos, Ronnie, Jeroen en Kees jr., zitten nu in de directie en schudden handen. Ook de tweede generatie (waaronder Co Vos), die het bedrijf groot maakte, was aanwezig. Meer dan 400 klanten en leveranciers kwamen Vos Capelle feliciteren. Het vakblad ging in gesprek met enkele trouwe klanten.

Auteur: Karlijn Santi Raats

Het was een drukke van jewelste; de loods was voor een kwart in gebruik als receptieruimte. Op de grens van buiten naar binnen stonden eettentjes; binnen stond een grote bar. Een podium in de hoek was gereserveerd voor alle cadeaus en bloemstukken. De directie en medewerkers mengden zich tussen de gasten en namen felicitaties in ontvangst. In een hoek zat de tweede generatie met andere familieleden aan een grote tafel comfortabel bij elkaar. Dat Vos Capelle een familiebedrijf is, straalde ervanaf.

Van Brabant naar heel Nederland

Patrick Graafmans, uitvoerder bij De Enk Groen & Golf voor alle golfbanen in het zuiden van Nederland en verantwoordelijk voor de inkoop van bemesting, graszaad en gewasbeschermingsmiddelen: ‘Destijds deed Heijmans Sport en Groen al zaken met Vos Capelle. Ik ken Co Vos nog van vroeger. Hij kwam altijd naar de golfbanen toe. Toen werkte Vos Capelle volgens

mij nog voornamelijk in Brabant; nu werken ze landelijk. Vijfentwintig jaar geleden werd Heijmans Sport en Groen overgenomen door De Enk Groen & Golf. Ik heb ook daarna altijd goed contact gehad met Vos Capelle, via salesmanager Bart van Kollenburg, maar ook via adviseur Johan Aalderink en verkoper binnendienst John Ophorst. Momenteel is ons vaste aanspreekpunt Wout Muilwijk. Hem ken ik al jarenlang uit de markt.’

Bijna totale inkoop bij Vos Capelle

De Enk Groen & Golf is een goede klant van Vos Capelle. ‘We kochten altijd al groot in voor onze 22 golfbanen, gemeentelijke sportvelden en twee professionele voetbalstadions, Johan Cruijff Arena en Gelredome. Maar sinds anderhalf jaar geleden een marktpartij wegviel, is bijna onze totale inkoop naar Vos Capelle overgegaan. Wij kopen er VOSCA- en ICL-meststoffen, gewasbeschermingsmiddelen, biostimulanten voor de bestrijding van ziektes



3 min. leestijd

en het weerbaar maken van de grasplant, graszaad en aanverwante artikelen. Vos Capelle was ook al meer dan 50 jaar dealer van Barenbrug, het merk wat we altijd gebruiken. Graafmans spart regelmatig met Vos Capelle. 'Dat kan, ook al zijn ze een commerciële partij. Met hun adviezen zijn ze heel professioneel. Ze zijn goed op de hoogte van wat wel en niet is toegelaten.'

Service

Hoewel Vos Capelle flink gegroeid is vergeleken met tien, vijftien jaar geleden, is er aan service niet ingeboet. 'We krijgen altijd op tijd geleverd. Wij doen elk jaar totaalinkopen, maar dit jaar zijn we overeengekomen dat we onze bestelling gespreid geleverd krijgen. Dat is waarschijnlijk meer werk voor Vos Capelle, maar ze blijven dienstbaar. Dat is erg goed.'

Kwaliteit

Voor De Enk is watermanagement een hot issue. Bijna alle baanonderdelen worden behandeld met wetting agents. 'We hebben in samenwerking met Vos meerdere wetting agents getest. Hetzelfde geldt voor verschillende zeewieren. Het aanbod is enorm, maar de kwaliteit kan erg variëren. Vos Capelle zal nooit blind producten in zijn assortiment opnemen. Ze doen vooraf altijd gedegen testen met verschillende producten.'

De Enk Groen en Golf is een vernieuwende partij en vindt dat Vos Capelle goed bij haar past. 'Wij hebben kwaliteit hoog in het vaandel staan, omdat we voorop willen lopen. Daar horen goede en duurzame producten bij. Bij Vos Capelle is de prijs-kwaliteitverhouding uitstekend.'

Werkrelatie met ander derdegeneratiebedrijf

Bij JvESCH is sinds twee jaar met Ton en Inge de derde generatie aan het roer. Volgens Jos van Esch (de tweede generatie) kocht zijn vader Jan van Esch al in bij Vos Capelle. 'Toen mijn broer Hans en ik in de jaren tachtig het bedrijf overnamen, werkten we intensief samen met Co Vos. De derde generatie, Ton en Inge, zetten de relatie voort met de eveneens derde generatie bij Vos Capelle.'

JvESCH onderhoudt tweehonderd voetbalvelden in Brabant. Ook renoveert het bedrijf sportvelden. 'We zijn een aannemersbedrijf, maar natuurlijk fluctueert de hoeveelheid werk. Aanlegprojecten zijn vaak kleinschalig; dan gaat het bijvoorbeeld om losse sproeiers. Het onderhoud van de sportvelden gaat altijd door, dus de inkoop van graszaad en meststoffen bij Vos Capelle is stabiel!'

Persoonlijk klantcontact

Van Esch: 'Zelf ken ik de nieuwe directie niet, maar het blijft een benaderbaar en ouderwets Brabants familiebedrijf. Ik vind Bart van Kollenburg een beetje de nieuwe Co Vos als het gaat om klantcontact. Maar alle medewerkers zijn persoonlijk en gemoedelijk. De instelling is niet: gauw iets verkopen en weghollen. Men probeert altijd samen tot een oplossing te komen of samen iets moois te maken.'

Gast spreker op scholen

Gert-Jan Hilarius kwam in 2010 bij HGM werken. Hij werd projectleider groen en is inmiddels verantwoordelijk voor alle noordelijke golfbanen en sportvelden. Directeur Hans Schaap



'Vos Capelle doet vooraf altijd gedegen testen met verschillende producten'



Patrick Graafmans de Enk



Jos van Esch Gebr. Van Esch



Gert-Jan Hilarius Gazonbemesting.nl



‘Als Vos Capelle het niet heeft, dan heeft niemand het’

kocht al in bij Vos Capelle. Hilarius kende het team van openbaar groen ook al jarenlang. ‘Scholen met (hoofd)greenkeepersopleidingen nodigen geregeld gastsprekers uit. Een van hen was Bart van Kollenburg.’

Webwinkel

De service vindt Hilarius bijzonder goed. En hij het kan weten, aangezien hij zelf een webwinkel heeft: Gazonbemesting.nl. ‘Ik bestel voor mijn bedrijf veel online bij Vos Capelle via een persoonlijk account. Voor elke situatie hebben ze een product. Het assortiment is heel breed; denk aan handschoentjes, regenpakken. Alles wordt netjes verpakt en zit dan bij het Barenbrug-graszaad, de Marathon Sportlijn of de bemesting. Al na anderhalve dag wordt de bestelling geleverd. Ik bestel vaak ‘s avonds. Als iets niet voorradig is, krijg je netjes een telefoontje. Als Vos Capelle het niet heeft, dan heeft niemand het.’

Met open vizier sparren

HGM koopt groot in bij Vos Capelle. Hilarius:

‘Voor de golfbanen en sportvelden, maar ook onze bedrijfskleding en de Belrobotics-robotmaaiers komen bij Vos Capelle vandaan. De robotmaaiers zetten we in op sportvelden in Smallerland en Ooststellingwerf. De mede-

werkers van Vos Capelle zijn kundig en hebben kennis van zaken. Ik kan contactpersoon Bart van Kollenburg bellen of appen; hij belt altijd terug. Hij zegt het ook eerlijk als Vos Capelle een product niet heeft en vertelt dan waar ik het wel kan krijgen. Als er iets misgaat, komt hij, of adviseur Wout Muilwijk; er komt in elk geval direct iemand langs. Dan discussiëren we. Soms lopen de meningen uiteen, maar dat geeft niet, want dat geeft stof tot nadenken. Daaruit ontstaan de beste oplossingen.’

Stabiliteit

Vos Capelle straalt niet meer uit dat het een familiebedrijf is, vindt Hilarius. Maar dat vindt hij niet erg; integendeel: ‘Natuurlijk weet ik dat het een familiebedrijf is, maar dat is ondergeschikt geworden aan de omvang en de stabiliteit van dit mooie bedrijf. De oprechtheid, service en vakkundigheid zijn er niet op achteruitgegaan; dat is wat telt.’

Ook aannemer Bart van Wijlen is altijd tevreden als hij moet samenwerken met Vos Capelle. ‘Wij hebben allebei veel expertise. We zien elkaar niet als concurrenten; we vullen elkaar aan en kunnen samen snel schakelen bij een opdrachtgever.’



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/31388/vos-capelle-is-gegroeid-maar-de-oprechtheid-service-en-vakkundigheid-zijn-gebleven



Algemeen directeur Ronnie Vos neemt felicitaties in ontvangst.