



Jan Verhoeven, van bankier tot hovenier

Van Rabobank naar rozenperken: het pad van Jan Verhoeven

‘Wanneer je iets met passie doet, kun je alles leren’

Fons Linders Tuinmeesters in Nuenen bestaat inmiddels 46 jaar. Oprichter Fons Linders is nog zijdelings bij het bedrijf betrokken, maar ex-bankier Jan Verhoeven zwaait er al ettelijke jaren de scepter. Met projecten die variëren van luxe buitenkeukens tot een arboretum voor het nageslacht.

Auteur: Heidi Peters

‘De visie op tuinen, het belang dat men eraan hecht en het budget dat mensen eraan willen besteden zijn in 46 jaar enorm veranderd’, vertelt Jan Verhoeven. ‘Fons is zich na verloop van tijd meer gaan richten op exclusieve, particuliere tuinen en bepaalde daarbij zijn eigen weg. Daardoor, en door zijn opvallende en kleurrijke kledingstijl, kreeg hij bekendheid als markant tuinarchitect en hovenier.’

Volledig vertrouwen

Zo’n tien jaar geleden ging Fons Linders op zoek naar een compagnon. Hij vond die in Verhoeven – bepaald geen vanzelfsprekende keuze. ‘Ik heb ruim 20 jaar voor Rabobank Nederland en Rabobank International gewerkt. De drang om zelf te gaan ondernemen werd echter steeds sterker en daarom ging ik op zoek. Als snel kwam ik in contact met Fons, die op zoek was naar een compagnon. In 2017 ging het roer om en besloten Fons en ik het bedrijf samen te gaan runnen. Vanaf de eerste dag

kreeg ik van Fons het volledige vertrouwen en alle vrijheid om het op mijn manier te doen.’ Dat betekende voor Verhoeven een steile leercurve op het gebied van planten- en bomenkennis. Zijn ervaring als internationaal projectmanager hielp het hoveniersbedrijf om interessante, maar ook complexe projecten binnen te halen. ‘Fons en ik zijn een gouden combinatie’, zegt Verhoeven. Terugblikkend vertelt hij: ‘Dat leidde tot een mooie omzetgroei met behoud van een gezonde marge. Sinds 2022 leid ik het bedrijf alleen, maar Fons is er nog steeds werkzaam.’

Verhoeven ziet veel overeenkomsten tussen zijn huidige werkzaamheden en die als bankier. In beide gevallen bestaat de klantengroep hoofdzakelijk uit ondernemers en vermogende particulieren. Daarbij staat of valt alles met vertrouwen. ‘Wij ontwerpen tuinen op basis van de wensen van onze klanten en geven die vorm met behulp van onze kennis, ervaring

en een flinke dosis passie. Dat visualiseren we in tekeningen of 3D-filmpjes, maar het blijven plaatjes. Onze klanten geven ons het vertrouwen om deze plaatjes te realiseren in de vorm van een tuin.'

'Je kunt alleen groeien met behoud van je marge door slimmer te werken'

Fons Linders Tuinmeesters ontzorgt zijn klanten volledig. 'Klanten hoeven bij ons eigenlijk alleen maar te bestellen en te betalen. Voor de rest kunnen ze alles aan ons overlaten – niet alleen de beplanting en de terrassen, maar ook het zwembad, het poolhouse, de buitenkeuken, de tuinmeubelen enzovoort. Wij organiseren alles. Dat is voor onze doelgroep het allerbelangrijkste: alles onder één dak. Naast volledige ontzorging zijn een persoonlijke benadering en privacy erg belangrijk in ons bedrijf. Daarom werken wij met korte lijnen en een vast aanspreekpunt en zorgen we zoveel mogelijk voor een vast team voor onze klanten.'

Grootste plantenkenner in het bedrijf

Dat er sprake was van een steile leercurve, is niet overdreven. Tijdens een bouwoverleg in 2017 merkte Verhoeven dat hij niet de kennis had om inhoudelijk te kunnen meepraten. Dat vond hij zo frustrerend dat hij besloot om zo snel mogelijk zo veel mogelijk te leren. Hij vertelt: 'Over de technische uitvoering heb ik veel geleerd van Hans, de werkvoorbereider die dit jaar 40 jaar bij ons werkt. Ik vroeg hem het spreekwoordelijke hemd van het lijf. Ik wil dingen kunnen begrijpen, weten hoe het zit en het kunnen uitleggen. Mijn bomen- en planten-kennis was beperkt, maar ik durf nu met trots te zeggen dat weinig mensen in ons bedrijf méér bomen en planten kunnen herkennen en benoemen dan ik. Dat is puur passie. En als je gepassioneerd bent, wil je weten hoe het zit. Daarom maak ik een deel van de beplantingsplannen zelf en gaan de overige plannen altijd via mij.'

Groeien door slimmer werken

De flexibele schil bestaat onder meer uit een aantal grondwerkers, een elektricien, een specialist voor de berekening en een loodgieter. De omzet is sinds het aantreden van Verhoeven bijna verdubbeld met nagenoeg hetzelfde aantal medewerkers. 'Je kunt alleen groeien met

behoud van je marge door slimmer te werken, door meer expertise in te huren en met die medewerkers een relatie op te bouwen. Ik heb weinig vertrouwen in de arbeidsmarkt; het is niet eenvoudig om goede mensen te krijgen.' Fons Linders Tuinmeesters is al jaren lid van Koninklijke VHG en won in het verleden een aantal keer de prijs Tuin van het Jaar. 'Deze wedstrijd wordt niet meer gehouden; dat vind ik erg jammer. Wij zijn namelijk trots op ons werk en willen dit graag met anderen delen. In de club Tophoveniers keuren we periodiek elkaars tuinen, op basis van 16 criteria. Dit doen we om elkaar scherp te houden en de kwaliteit in onze groep te waarborgen.'

Uitzonderlijke opdracht

Verhoeven ziet de toekomst rooskleurig in. 'We hebben een prachtig team met deskundige mensen waar ik erg blij mee ben. Goede vakmensen zijn altijd welkom, maar groei van het team is geen doel op zich. Wij krijgen als hoveniersbedrijf steeds meer een aannemersrol. Dat betekent dat wij alle expertise om ons heen verzamelen om de meest uiteenlopende projecten te kunnen realiseren. Ik zie dat onze klanten de buitenruime heel belangrijk vinden en ook bereid zijn daarin te investeren.'

Tot slot vertelt de groene ondernemer ons over een zeer bijzonder project. 'Wij hebben de afgelopen jaren heel bijzondere en excentrieke projecten gerealiseerd, maar we hadden nog nooit hadden opdracht gekregen om een arboretum aan te leggen. Eind 2024 zijn we hieraan begonnen en naar verwachting ronden we de aanleg af in 2028. Het eerste deel bestaat uit een pinetum, een naaldbomentuin, in een parkachtige setting. Dit hebben we nu nagenoeg afgerond. Daarnaast zijn we bezig een eikencollectie op te bouwen. De omvang en de complexiteit van dit project zijn enorm, maar het is ook ontzettend leuk en eervol om te doen. Wij creëren in opdracht van onze klant iets voor het nageslacht. Dat nemen we heel serieus; mijn "groene" bloed gaat hier sneller van stromen.'



Beeld van het pinetum



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!