



# Geen wachttijden dankzij enorme voorraad

## Smitco levert snel alle soorten tuinhout

**Hoveniers en tuinaanleggers die op zoek zijn naar tuinhout komen al snel uit bij groothandel Smitco in Westzaan. Waarom? Deze Zaanse houtspecialist importeert zelf veel houtsoorten en beschikt daardoor over een enorm assortiment, dat direct leverbaar is. Als Smitco het niet heeft, vergeet het dan maar!**

Auteur: Jeroen Poldermans

‘Wij leveren onze houtproducten dagelijks aan tientallen hoveniers en tuinaanleggers. Zo werken we regelmatig samen met J.S. List Sierbestrating/tuinanleg in Zaandijk. Dit is een allround bedrijf met een voorkeur voor sierbestrating en houtprojecten. De vakmannen van List zijn meesters in het maken van tuinafscheidingen, overkappingen en schuren en excelleren in het efficiënt benutten van de tuinruimte’, aldus Sijbrand Smit (jr.), eigenaar van Smitco.

**Assortiment van verschillende houtsoorten**  
Smitco levert grenen-, vuren- en douglashout. Als het om hardhout gaat, zijn de soorten bangkirai en azobé verkrijgbaar. Grenen, vuren en douglas vormen meestal de basis voor tuinafscheidingen, terwijl hardhout vaak als vlonder en waterkering wordt gebruikt. Smit: ‘Wij hebben voor bangkirai gekozen omdat dit hard-

hout erg mooi geschaafd kan worden en zelfs na verloop van lange tijd niet kromtrekt. Azobé is zeer geschikt voor waterkerende toepassingen zoals beschoeiingen en schuttingpalen. Om die reden leveren wij al onze palen, gordingen en baddingen in deze houtsoort.’

### Controle op herkomst hardhout

De herkomst van het hout, met name van hardhout, is al jaren een heet hangijzer. Smit vertelt dat de Maleisische regering streng toeziet op de kap van bangkirai (ook bekend als balauhout) en zorgdraagt voor herbebossing. ‘Ons azobé komt vooral uit West-Afrika. In Kameroen werken wij samen met een Nederlandse houtimporteur, die zelf een zagerij heeft opgezet. De controle op de houtkap en de legale herkomst van het hout vindt hier naar Europese maatstaven plaats.’

### Douglas is dé trend in de tuin

Douglashout bewijst zich al vele jaren als een ware trend in tuinontwerp. Het is makkelijk te bewerken en heeft een warme uitstraling. Volgens Smit heeft de populariteit van douglas mede te maken met de duurzaamheid: ‘Douglas heeft duurzaamheidsklasse 3. Azobé heeft – ter vergelijking – duurzaamheidsklasse 1. Als je niet-geïmpregneerd douglashout in de grond gaat verwerken, raden wij aan als fundering gebruik te maken van betonpoeren.’ Douglashout begint schaars te worden vanwege de import uit de VS, die voortvloeit uit kapverboden in Canada. Smitco anticipeerde tijdig op deze exportverschuiving, waardoor het bedrijf een gigantisch assortiment douglashout direct uit voorraad kan leveren.

### Zelf voorraad inzien, bestellen en snel in huis

Sta je ingeschreven als klant bij Smitco? Dan heb je een eigen inlog voor de webwinkel. Hier kun je je materialen bestellen en de actuele voorraad inzien. In dit klantportaal zie je direct de beschikbare levertijd of -dag. Smit legt uit: ‘Vanwege onze grote voorraad is de levertijd in het algemeen binnen drie dagen, maar steeds vaker de volgende dag al. Zulke korte levertijden halen we niet alleen doordat onze



Zelfbouwsysteem grenen omheiningen

**Neem een kijkje in de houtloosden en showtuinen**

Hoveniers zijn van harte welkom in de fraai ontworpen showtuinen en houtloosden. Het hele showterrein heeft een omvang van ruim 3000 m<sup>2</sup>, waar het ruime assortiment aan sierbestrating, tuinhout en andere accessoires te bezichtigen is. Voor degenen die alleen voor tuinhout komen, staan in de overdekte houtloosden grote aantallen tuinschermen en hekwerken opgesteld, voorzien van heldere productinformatie.



Hillhout Basic scherm Excellent



Elan-scherm

**‘De controle op de houtkap en de legale herkomst van het hout vindt hier naar Europese maatstaven plaats’**

vrachtwagens zes dagen in de week vanaf ‘s ochtends zeven uur onderweg zijn met bestellingen en retouren, maar ook doordat we samenwerken met diverse transportbedrijven. Dit vereist een goed georganiseerde logistieke planning, waarmee we voortdurend ons bezorgingsgebied uitbreiden. We zijn trots te kunnen zeggen dat we nu al drie jaar een landelijke dekking hebben.’

**Goede relatie met hoveniers**

Smit legt veel nadruk op het onderhouden van sterke klantrelaties: ‘Hoewel we hoofdzakelijk aan professionele hoveniers en ervaren tuinaanleggers leveren, koesteren we al onze klantrelaties. Gewoonlijk bieden we geen advies over onze materialen, omdat onze klanten al goed op de hoogte zijn. We proberen dan ook met kwaliteit, leveringsgaranties en nazorg goede relaties op te bouwen en te onderhouden. We doen er alles aan om hoveniers en andere groenprofessionals die dit blad lezen hartelijk te ontvangen en hun wensen perfect en snel te realiseren.’



[www.smitco.nl](http://www.smitco.nl)



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!