

# Niet bezoeken GrootGroenPlus gemiste kans voor hoveniers

Beurs met dorpse mentaliteit waar je je snel thuis voelt

**GrootGroenPlus staat bekend als een beurs voor kwekers, maar dat is een gemiste kans voor hoveniers, vindt Didier Hermans, bestuursvoorzitter van GGP. Vakblad**

**De Hovenier spreekt enkele hoveniers die de beurs al jaren bezoeken. Wat is er voor hoveniers te zien op deze kwekersbeurs?**

Auteur: Charlotte van Iersel

## Relevant voor hoveniers?

'We zien op dit moment te weinig hoveniers op de beurs. Het misverstand bestaat dat het alleen een beurs is voor kwekers. Er zijn weliswaar veel kwekers aanwezig als standhouder, maar het is een perfecte beurs voor hoveniers om contacten en kennis op te doen over bomen, struiken en de nieuwste cultivars. Je kunt er rechtstreeks met kwekers overleggen over vragen als: wat zijn mijn opties, wat is er beschikbaar en wat is eventueel een goed alternatief? Je kunt zo verschillende kwekers ontmoeten en face to face spreken. Dat communiceert toch prettiger dan via de mail.' Samen met zijn broers Louis en Luc vormt Didier Hermans de bedrijfsleiding van Herplant, de in 1985 opgerichte kwekerij in Beerse, die een voortzetting is van het tuinaanleg- en kwekerijbedrijf van hun ouders. Hermans weet dus waarover hij het heeft. De kwekerij heeft een oppervlakte van 30 hectare en is gespecialiseerd in *Buxus* en *Taxus*.

## Gratis toegang

Volgens Hermans is een van de doelen van GGP om een gastvrije beurs te zijn. Hoveniers Kevin Rademaker (AJJtuinen in Oud-Gastel) en Carlo Roovers (zzp'er in Oudenbosch) onderschrijven dit. Roovers komt al zo lang hij zich kan herinneren op de beurs. 'Vroeger omdat mijn moe-

der bij een boomkwekerij werkte, nu omdat ik een hoveniersbedrijf heb. Ik kom dus al zo'n 20 jaar op GrootGroenPlus. Ik raad ook andere hoveniers ook aan eens een bezoek te brengen, de toegang is gratis en op de beurs hangt een dorpse sfeer, waardoor je je snel thuis voelt.' Roovers is van origine ontwerper voor de openbare ruimte. Vorig jaar oktober begin hij voor zichzelf met zijn eigen bedrijf. Voor Roovers is het prettig om te weten dat er op GGP ook bedrijfskleden te zien zijn en aanverwante producten die je als hovenier nodig hebt.

## Plantenkennis up-to-date

Rademaker heeft een klein hoveniersbedrijf in Oud-Gastel. 'Wij voelen ons meer een groep vrienden', zo reageert hij als ik hem vraag of hij de directeur is. 'Ik voel me geen baas.' Rademaker is een enthousiaste hovenier, die je zou kunnen kennen van zijn deelname aan het NPO-programma Boer zoekt vrouw. Hij stond in de top drie van paardenhoudster Steffi. Zijn liefde voor de boerderij zie je ook terug in zijn bedrijf: Rademakers heeft naast professionele hoveniers ook een boer in dienst. 'Soms loop je vast, bijvoorbeeld als je een grasveldje wilt opknappen. Een agrarische blik geeft nieuwe inzichten waarmee je het veldje weer mooi strak kunt krijgen.' Dat is ook een van de redenen waarom Rademaker al acht jaar graag naar

## GROOTGROENPLUS

De 32e editie van de beurs

GrootGroenPlus vindt plaats in Zundert op 5, 6 en 7 oktober en heeft als thema 'Gegrond'. Corianne Oudijk, bestuurslid van GrootGroenPlus, legt uit wat je onder dat thema kunt verstaan: 'Vitale grond is cruciaal in de branche, want daarin worden de producten geplant en gekweekt. Je kunt denken aan de mogelijkheden en uitdagingen van verschillende grondsoorten zoals klei, veen en zand, waarmee hoveniers in verschillende regio's te maken hebben. Dit is ook interessant voor bezoekers: ze kunnen ontdekken waarom je bepaalde planten veel op veengrond vindt en andere juist op klei- of zandgrond. Ook het verbeteren van de vitaliteit van de grond is een belangrijk thema. Bijvoorbeeld vanuit een technische invalshoek, zoals het meten van waarden of het toepassen van bruikbare technieken om lastige grond te bewerken.'

GrootGroenPlus gaat. Hij is niet bang om advies in winnen uit andere disciplines, bijvoorbeeld over een succesvolle beplanting op kleigrond. Rademaker merkt dat hij met deze instelling klussen binnenhaalt die andere hoveniers niet krijgen.

Samen met de vriendengroep van AJJtuinen gaat hij ieder jaar naar de beurs. Ook als het goed weer is? 'Zelfs als het goed weer is om in de tuin te werken.' Vaak neemt hovenier Rademaker ook zijn bevriende collega Werner Heesbeen van Heesbeen Tuinen uit Waalwijk mee. En hoewel ze vrienden zijn, is het geen dagje uit; ze komen echt om hun kennis bij te spijkeren. Kennis over meststoffen, machines en planten; ze lopen de standjes allemaal af. AJJtuinen legt soms grote tuinen aan, het liefst tot 2 hectare; er is heel wat groen nodig om die te vullen.

### Scherp inkopen

Rademaker: 'Doordat ik al jaren op de beurs rondloop, kan ik scherp inkopen. Ik zie hoe de prijs van een stekje in twee jaar tijd omhoogschiet.' Roovers vult aan: 'Ik werk het liefst samen met kwekers met wie ik een goede relatie heb'. Die relaties kun je op de beurs opdoen en uitbouwen. Hoveniers hebben vaak de neiging om voor de grote bekende leveranciers te

gaan. Diegene die je als eerst te binnen schiet. Op de beurs kom je snel in contact met andere bedrijven, die misschien ook iets voor jou als hovenier kunnen betekenen.

Bezoek [www.grootgroenplus.nl](http://www.grootgroenplus.nl) voor meer informatie en een gratis toegangsbewijs.



  
**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!

## 'Een agrarische blik geeft nieuwe inzichten waarmee je het veldje weer mooi strak kunt krijgen'



Didier Hermans 'De Buxuskoning'



Kevin Rademaker, AJJtuinen