



Wat van ver komt, is goed

R-Kempen breidt Bob-cat-netwerk uit in Nederland

Anderhalf jaar geleden verwierf R-Kempen en Zoon uit Middenmeer het importeurschap van Bob-cat. Sinds die tijd is veel gebeurd: er zijn inmiddels 27 dealers voor het Amerikaanse merk en er worden zelfs maaiers uitgeleverd in België en Duitsland. Robert Kempen is dan ook tevreden over de introductie van Bob-cat in Nederland, maar verzekert dat er nog meer in het vat zit. 'Qua maaitalent steekt dit merk er echt bovenuit.'

Auteur: Nino Stuivenberg

Bob-cat kan gerust een gerenommeerd merk genoemd worden. Het bedrijf, bij velen waarschijnlijk nog bekend van de combinatie Bob-cat – Ransomes, levert op grote schaal maaimachines in de Verenigde Staten. Voor zo'n grote speler is de afzet op de Nederlandse markt eigenlijk een peulenschil. Het heeft dan ook even geduurd voor de Bob-cat-maaiers naar Nederland kwamen. Meerdere partijen waren in de race voor het importeurschap van het merk. Uiteindelijk trok R-Kempen en Zoon aan het langste eind. R-Kempen is een klein bedrijf uit het Noord-Hollandse Middenmeer. Zoals de naam doet vermoeden, drijft het bedrijf op twee krachten: Robert Kempen en zijn zoon Joost Kempen.

Juiste partij

Robert Kempen werkt zelf al dertig jaar op de markt voor tuin- en parkmachines. Sinds een paar jaar heeft hij versterking van zijn zoon. 'Vanaf dat moment gingen we op zoek naar wat meer vastigheid in het bedrijf', vertelt Kempen senior. Die vastigheid is er gekomen met het importeurschap van Bob-cat. 'Bob-cat zocht

een partij die er echt voor wil gaan. Geen grote jongen met grote merken, maar juist iemand die loyaal kan zijn. Met ons hebben ze die partij gevonden. Wij focussen ons uitsluitend op Bob-cat.' Na onderhandelingen die zo'n twee jaar duurden, kreeg Kempen in het voorjaar van 2018 de bevestiging dat hij importeur zou worden. 'In juli zijn we actief met de verkoop begonnen', vertelt Kempen. 'De eerste stap was het zoeken van dealers. We zijn begonnen in de noordelijke provincies: Friesland, Groningen en Drenthe. Vandaaruit werken we naar beneden toe. Inmiddels hebben we boven de rivieren overal wel dealers zitten. We hebben het heel druk met de verkoop.'

Kempen begrijpt wel waarom de verkoop van Bob-cat direct goed loopt. Hij omschrijft de machines als 'topproducten die er qua maaitalent bovenuit steken'. Nu zal iedere importeur dat zeggen over zijn merk en heeft elk merk zijn sterke punten, maar Kempen kan goed samenvatten wat de kracht van Bob-cat is. 'De meeste maaiers draaien op Kawasaki-motoren en dat geldt ook voor Bob-cat. Alleen hebben de



AANBOD

R-Kempen importeert verschillende modellen van Bob-cat:

1. CRZ-serie (42, 48, 52 en 61 inch);
2. XRZ-serie (48, 52 en 61 inch);
3. XRZ Pro-serie (48, 52 en 61 inch);
4. XRZ Pro RS-serie (48, 52 en 61 inch);
5. Fastcat Pro RS-serie (36 en 42 inch);
6. Predator-Pro 7000-serie (61 inch);
7. Quickcat 4000 serie (36, 48, 52 en 61 inch);
8. Procat 5000-serie (48, 52 en 61 inch);
9. Procat 6000-serie (52 en 61 inch);
10. Procat MX-serie (52 en 61 inch);
11. Duwmaaier-serie (21 inch);
12. Zero-turn-ruwterreinmaaier (36, 48, 52 en 61 inch).

motoren in de Bob-cat een andere motorcode, waardoor deze op een hoger toerental draait. In combinatie met de grote pulleys op het maaidek waar de V-snaar omheen draait, zorgt dit ervoor dat de messen harder draaien. Daar profiteert de gebruiker van; de maaikwaliteit ligt aanzienlijk hoger. Een ander merk kan niet zomaar een hoger toerental draaien; daar is het materieel niet op berekend.'

Uitzonderlijke garantie

Een ander sterk punt van de Bob-cat-maaiers is de garantie die op het materiaal gegeven wordt. In januari van dit jaar stonden vader en zoon op de Groene Sector Vakbeurs om de machines aan de buitenwereld te laten zien. Bezoekers van de beurs verbaasden zich daar over de ongelofelijk

Bob-cat-maaiers draaien een hoger toerental, waardoor de maaikwaliteit hoger is

uitgebreide garantie die op de producten gegeven wordt. Kempfen vertelt: 'Bij het instapmodel krijgt de gebruiker 500 uur of 5 jaar garantie op de machine, afhankelijk van wat het eerst komt. Op het maaidek zit maar liefst 30 jaar garantie. In het hogere segment zit er 6 jaar of 2750 uur garantie op de machine en zelfs levenslange garantie op het maaidek, het chassis en de motorplaat. De machines zijn allemaal net wat robuuster en daardoor erg stevig. Bob-cat durft die garantie daarom wel te geven.'

Het spreekt dus voor zich dat Bob-cat kwaliteit hoog in het vaandel heeft staan. Het merk heeft zijn CE-keuringen voor elkaar en ziet erop toe dat de machines in Nederland voldoen aan de kwaliteitsnormen. Bij elke machine zit een uitgebreide handleiding en dealers voorzien toekomstige gebruikers van de juiste instructies. Het Nederlandse succes van Bob-cat is bij de producent in Amerika niet onopgemerkt gebleven. R-Kempfen mag voortaan ook leveren in België, Duitsland en Oostenrijk, waar geen specifieke importeur actief is.

Territorium uitbreiden

De internationale leveringen zijn mooi, maar het doel is voorlopig om het dealernetwerk in Nederland verder op poten te zetten. Kempfen zoekt dealers om Bob-cat ook in het zuiden van Nederland op de kaart te zetten. Hij doet zelf onderzoek in de regio's, legt hij uit. 'We zoeken dealers, niet te groot, die in de juiste omgeving zitten. Dat kan een omgeving zijn waar alle andere merken al vergeven zijn, want daarmee kan zo'n dealer zich juist onderscheiden. Neem bijvoorbeeld Harkes Tuin- en Parkmachines uit Hazerswoude (Zuid-Holland), die dealer van Bob-cat is geworden. Een klein bedrijf in een drukke regio, dat toch in korte tijd al zes exemplaren heeft verkocht. Voor zo'n dealer is dat prachtig; hij heeft echt iets unieks te bieden. Ik kijk ernaar uit om samen te werken met meer van dat soort dealers en ons territorium verder uit te breiden.'



www.r-kempfen.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.vakbladdehovenier.nl/article/30362/wat-van-ver-komt-is-goed