



# Van Straalen Groenvoorziening en Articulated een halfjaar in de weer met de TT 35-40

## De (t)WinTrailer

**De Belgische onderneming TwinTech en vakblad De Hovenier deden tijdens de laatste dag van De Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg hun bekendmaking. De gelukkige hoveniers die een halfjaar een tweessige TwinTrailer mogen uitproberen, zijn Rebekka van Straalen en Curtis van Straalen. Beiden zijn, ieder op zijn eigen manier, actief in dit mooie groene vak.**

Auteur: Broer de Boer

De jeugdige Curtis van Straalen (21) zit nog niet zo lang in de business. Zijn moeder, Rebekka, vertelt dat hij reeds als kind met de schaar graspieten aan het knippen was: 'En al heel jong had hij maar één grote wens: met gras bezig zijn en met een zitmaaier werken.' Curtis van Straalen volgde speciaal onderwijs en toen hij uiteindelijk in een werksituatie belandde, stonden een paar dingen voorop: met zijn handen gaan werken én werken in de buitenlucht. Een kennis van de familie wist een onderhoudscontract voor de jonge ondernemer in de wacht te slepen. Deze kennis hielp hem ook op weg met de juiste machines.

### Jongensdroom

En zo kwam de jongensdroom van Curtis uit. Hij haalde zijn tractorrijbewijs en kon de machines in de loods van opa Jos van Straalen onder-

brenge. Dit alles resulteerde in 2023 in de oprichting van Van Straalen Groenvoorziening: een eenmanszaak in het Noord-Hollandse Spierdijk. De grote trots van de jonge ondernemer is nu toch wel de LM Trac-werktuigdrager. Daarmee maait hij nu onder meer gras bij verschillende opdrachtgevers. Daarnaast legt hij tuinen aan. Het hiervoor benodigde materieel, zoals een minigraver, een kraantje of een trilplaat, wordt erbij gehuurd. Ook deze machines bedient hij zelf.

### Appje naar opa

Dezelfde, eerdergenoemde, opa was ook degene die Rebekka en haar zoon Curtis van Straalen in januari 2023 inschreef voor de gezamenlijke actie van NWST en TwinTech om een halfjaar lang gratis een TwinTrailer te gebruiken. Rebekka vertelt: 'Mijn zoon en ik raakten



De LM Trac inladen

## ‘Zo kwam zijn jongensdroom uit’

tijdens de vakbeurs onder de indruk van deze aanhanger. Ik maakte er een foto van en zette deze in onze appgroep met de tekst: “Met zo’n aanhanger kunnen we mooi grond en een kraantje transporteren.” Opa Jos aarzelde niet en ondernam meteen actie. Hij schreef in de e-mail naar NWST waarom juist Curtis de gelukige moest zijn. Na afloop van de beurs bleek dat we de TwinTrailer voor een halfjaar naar Spierdijk konden verhuizen. Praktisch gezien was dat nog even een uitdaging: Curtis heeft geen volledig rijbewijs en mag daarom alleen met een voertuig met landbouwtoelating op de openbare weg komen. Ook hiermee kan hij echter de TwinTrailer trekken.’

### Rebekka's bedrijf

Ook moeder Rebekka van Straalen heeft een eigen bedrijf, waarmee ze al jaren staat ingeschreven: Articaded. Rebekka: ‘Ik volgde zowel een vmbo- als een mbo-groenopleiding. Vooral met tuinontwerp bezig zijn, dat was mijn passie. Ik heb tijdens mijn studie ongeveer vijf jaar als hovenier gewerkt voordat ik docent groen werd. Na de geboorte van Curtis heb ik mijn toekomstplannen tijdelijk bijgesteld. In de periode dat Curtis naar school ging, heb ik nog een jaar als landschapsontwerper voor een adviesbureau gewerkt. Dat was erg leuk. Het feit dat ik veel binnen moest zitten, ervoer ik echter als een nadeel.’

### Samenwerken

Later kreeg Rebekka weer volop de gelegenheid om buiten te gaan werken. Veel opdrachtgevers voor wie ze het tuinontwerp deed, vroegen haar om vervolgens namelijk ook de tuinaanleg te realiseren. Aanvankelijk hield ze dat wat af. Maar toen haar zoon het speciaal onderwijs afgerond had, zag ze daarvoor wél ruimte: ‘Curtis hielp me bij het aanleggen van tuinen en dat ging om steeds meer opdrachten. Nu mijn jeugdige zoon sinds 2023 zijn eigen bedrijf heeft, kan ik me voornamelijk richten op het ontwerpen van tuinen bij particulieren. Als de aanleg ter sprake komt, dan kan ik daarvoor Curtis inhuren. En als hij anderzijds handen tekortkomt, bijvoorbeeld bij aanleg of snoeiwerk, dan huurt hij mij in vanuit zijn bedrijf. Mijn partner en ik hebben hem de laatste jaren enorm zien groeien in zijn rol als zelfstandig hovenier.’

### Geniaal

Hoe bevalt de TwinTrailer? Die vraag beantwoordt moeder Rebekka. ‘Prima. Vooral het oprijden van machines spreekt ons enorm aan. Het sjorren aan zware, onhandige, losse oprijplaten is verleden tijd. Doordat je de laadbak iets kunt kippen, rijd je voertuigen, zoals een kraantje of de LM-Trac-werktuigdrager, er gemakkelijk op. Een volle kruiwagen legen in de aanhanger? Dat kost nu veel minder energie, doordat je een heel geleidelijke oprijhelling kunt maken. Ik vind het geniaal hoe TwinTech dat aangepakt heeft. Bij de eerste aanlegklus van mijn zoon in dit seizoen heeft hij er veel profijt van gehad. In de tuin die opgeleverd moest worden, was sprake van grondafvoer. Het laadvermogen van de TT 35-40-trailer die ter beschikking werd gesteld, is 2300 kilo. Bij deze renovatieklus hebben we ervaren dat het heel verleidelijk is om te veel grond in onze TwinTrailer te laden. Verder legde Curtis in dat project tegels met behulp van een kraantje. Dat kraantje kon natuurlijk niet op de klus blijven staan. De machine meenemen naar huis in de bak van de aanhanger, dat gaat allemaal zonder veel heisa.’

### Ambassadeur

Vindt de tuinontwerpster het concept van de TwinTech ook geschikt voor andere hoveniers? ‘Ja,’ antwoordt ze. ‘Jazeker, wij gebruiken nu een hele grote versie. Vanwege de investering moet je er dan wel voldoende toepassingen voor hebben. Voor kleine bedrijven die de trailer niet elke dag gebruiken, heeft TwinTech ook een

kleiner model. Deze is dan eerder rendabel te maken.’ Rebekka vervolgt: ‘Als je een wat groter hovenierbedrijf hebt, is zo’n TwinTrailer zeker het overwegen waard. De constructie van de hele aanhanger is heel handig aangepakt. Het bijbehorende afdekkleed schuif je er bijvoorbeeld zo overheen. Er ontbreekt letterlijk niets aan deze trailer.’

## ‘Curtis ging mij helpen bij het aanleggen van tuinen’

### Missie geslaagd!

Eerder publiceerden we in dit blad een interview met Stefan de Rijcke, eigenaar van het Belgische TwinTech. Hij geeft in het interview aan te beseffen dat de kosten voor een TwinTech-trailer fors zijn. Daarom ziet hij het bieden van een uitstekende service als een verplichting aan zijn afnemers. De Rijcke: ‘Verder moeten onze TwinTrailers vooral zichzelf verkopen aan hoveniers. Als TwinTech hebben we de ambitie de gebruikers van onze technische producten als ambassadeurs aan onze zijde te krijgen.’ Wat Rebekka en Curtis van Straalen betreft, is de missie van De Rijcke in ieder geval geslaagd. Zij ervaren deze aanhanger als een must-have.



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!