



‘Vraag naar terrasreiniging blijft toenemen’

Rus Hartland Tuinen al vier jaar content met Terrazza-terrasreinigers

Rus Hartland Tuinen in Bergschenhoek levert een totaalpakket aan producten en diensten voor aanleg en onderhoud van tuinen, parken en buitenruimten. Dat doet het hoveniersbedrijf van oprichter Barry Rus Hartland sinds 2008. Voor het reinigen van terrassen en erfverhardingen werkt de ondernemer sinds vier jaar met een professionele terrasreiniger van Terrazza MC. ‘Die maakt zijn beloften waar: altijd een goed resultaat, ongeacht de ondergrond en zonder chemie of opspattend vuil.’

Auteur: Jan van Staalduinen

Barry Rus Hartland begon zijn bedrijf als solist en heeft inmiddels vijf medewerkers. Als erkend leerbedrijf krijgt hij in het seizoen ook op parttimebasis versterking van scholieren, hoofdzakelijk afkomstig van de groene opleiding van de Melancton Business School in het naastgelegen Bleiswijk. ‘Met die opleiding hebben we afspraken gemaakt voor

langere tijd’, vertelt Rus Hartland. ‘Wij bieden opleidingsplaatsen aan voor jongeren die werken en leren graag willen combineren’, zo licht hij toe. ‘Het is leuk om ze de ins en outs van het hoveniersvak bij te brengen. Daar moet je uiteraard tijd en energie in steken, maar je krijgt er ook veel voor terug. Tot nu toe heeft het weinig moeite gekost om het team te

bemannen en vaste medewerkers aan te trekken. Daar moeten andere bedrijven soms alles voor uit de kast halen, als het überhaupt al lukt om aan mensen te komen.’

Groei vasthouden

Aan vraag had de hoveniersbranche de afgelopen jaren beslist geen gebrek, erkent de

Dany Mestdag (l.) en Barry Rus Hartland met de gepatenteerde Terrazza TMC-borstel, ontwikkeld voor harde oppervlakken. De lange en korte borstelharen rekenen ook af met vuil en onkruiden in de voegen van tegels.



Mits niet te hoog, zijn ook verticale randen en muren goed te reinigen met de handzame borstelmachine.

‘Ook onkruid in de voegen van tegels krijg je zonder veel moeite weg’

ondernemer uit Bergschenhoek. ‘De situatie is nu weer enigszins genormaliseerd, maar het zou fijn zijn als we de gerealiseerde groei kunnen vasthouden’, merkt Rus Hartland op. ‘Tot nu toe hoor je mij zeker niet klagen.’

Klantentrouw

De hovenier prijst zich gelukkig met een hecht team van medewerkers en met zeer trouwe klanten, zowel in het particuliere als in het zakelijke segment. Het gesprek met Rus Hartland en Dany Mestdag, directeur van Terrazza MC, vindt plaats bij één van die klanten, die net is verhuisd van Rotterdam naar het landelijke Huis ter Heide bij Zeist. Samen met enkele medewerkers wijdt Rus Hartland zich aan de taak om de omvangrijke tuin rond een moderne, onder architectuur gebouwde villa grondig op te knappen en deels opnieuw te bestraten. ‘We kennen deze klant al jaren en hebben een zeer goede relatie. Meeverhuizen naar een nieuwe plek ver buiten de regio Rotterdam is echter niet vanzelfsprekend’, verklaart hij. ‘Leuk is het wel, zeker als het om een omvangrijk project gaat zoals hier. We zijn hier met een paar man toch wel enkele weken zoet.’

Terrasreiniging

Vandaag staat de reiniging van het ruim bemeten terras aan de achterzijde op het programma. Rus Hartland heeft daarvoor zijn Terrazza MC-terrasreiniger meegenomen, die al vier jaar trouw dienstdoet. ‘Vroeger werden terrassen meestal chemisch gereinigd, maar dat kan tegenwoordig niet meer’, vertelt hij. ‘Nu kun je kiezen tussen biologische middelen in combinatie met hogedrukreiniging en borstelmachines.’

Ruim vier jaar geleden nam de groen-professionaal contact op met Terrazza MC in België, om wat meer te weten te komen over de borstelmachines van dit bedrijf. Enkele weken later kreeg hij een praktijkdemonstratie. ‘Daarvoor hadden we afgesproken bij een van mijn klanten. Ik was behoorlijk onder de indruk, moet ik bekennen. Het is een gebruiksvriendelijk apparaat met een hoge arbeidsprestatie, dat goed werk levert. Afhankelijk van de ondergrond kun je kiezen uit verschillende borstels, die gemakkelijk zijn te verwisselen. Ook onkruid in de voegen van tegels krijg je zonder veel moeite weg.’

Verskillende borstels

‘De machines kopen we in, de borstels hebben wij zelf ontwikkeld’, zo vult Mestdag aan. ‘Daarin zit onze werkelijke toegevoegde waarde. We hebben in de loop der jaren verschillende typen borstels ontwikkeld voor specifieke doeleinden en ondergronden. Ze verschillen in omvang en in stugheid. Het uitgangspunt was en is dat de borstel altijd goed werk moet kunnen leveren, zonder gebruik van chemische of biologische reinigingsmiddelen. Of het nu gaat om groene aanslag, aangekoekt vuil of hardnekkige onkruiden zoals straatgras, de borstels moeten overal raad mee weten.’

Prettiger dan hogedrukspuit

‘Dat doen ze’, bevestigt Rus Hartland. ‘Ik zou niet meer zonder willen. Je kunt er in principe alleen mee op pad. Een groot voordeel ten opzichte van hogedrukreiniging vind ik dat je het vuil niet verspreidt. Met een hogedrukspuit kun je niet voorkomen dat er vuil in het rond vliegt. Dat landt vervolgens op ramen, muren en sierpotten, die je dan ook weer moet schoonspuiten. Allemaal extra werk en niet nodig. Bovendien kost het veel meer water dan reinigen met een borstelmachine. Daarvoor hoef je de ondergrond alleen maar licht te bevochtigen. En het gaat ook nog eens sneller en stiller dan met de hogedrukspuit.’

Onderhoudsarm

Terrazza MC-terrasreinigers vergen nauwelijks onderhoud. Mestdag kent klanten die al meer dan vijftien jaar dezelfde machine gebruiken. ‘De enige beperking, voor zover je daarvan kunt spreken, is dat de borstels niet het eeuwige leven hebben. Ze zijn weliswaar zeer robuust en slijtvast, maar je zult ze toch na enige tijd moeten vervangen.’ ‘Dat is waar, maar het blijft een schone en financieel aantrekkelijke oplossing’, zegt Rus Hartland tot besluit. ‘Het is een slimme en prettige schoonmaakmethode. De vraag naar terrasreiniging neemt volgens mij nog steeds toe, dus dat is voor ons allebei positief. En voor mijn klanten, want die weten zich voor een redelijke prijs jaarrond verzekerd van een schoon terras.’



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!