



Verschillende grind- en grasplaten voor diverse doeleinden

Met al die SUV's en bezorgbusjes wil je wel dat de oprit goed blijft

Bij het woord 'discounter' denk je aan betaalbaar, misschien zelfs goedkoop. Daar zitten ze bij Grindsplit-Discounter niet mee, want dat is exact wat ze willen uitstralen en naar eigen zeggen ook zijn. Marco van der Salm is eigenaar van het bedrijf: 'We denken altijd mee over wat voor de hovenier de goedkoopste oplossing is. En tegelijkertijd een goed product, natuurlijk.'

Auteur: Heidi Peters

Een van die – volgens Van der Salm – goede producten is een extra zware kwaliteit grindplaat. 'De Excellent-grindplaten van Grindsplit-Discounter van maar 3 cm hoog zijn speciaal ontwikkeld voor opritten, om hoge belasting door SUV's en busjes van bijvoorbeeld bezorgdiensten aan te kunnen. Waar de meeste een drukweerstand hebben van 250 tot 400 ton/m², hebben deze platen een drukweerstand gevuld tot 11.881 ton/m², en twee keer zo dik thermisch bevestigd antiworteldoek, dat vaak besteld wordt door hoveniers. Daarnaast verkopen we ook grind- en grasplaten, onder andere van de merken EccoGravel en Nidaplast.'

Slim combineren

Grindsplit-Discounter is gevestigd in Hazerswoude-Dorp en levert zowel aan particulieren als aan hoveniers. Het bedrijf bestaat inmiddels drie jaar. Anno nu is het aanbod fors uitgebreid met diverse andere tuinmaterialen.

Van der Salm: 'We bezorgen onze producten door heel Nederland, België en af en toe Duitsland binnen één tot drie werkdagen. We zijn goed in alle soorten en maten grind en split en onze producten zijn scherp geprijsd. Een combinatiebestelling kan qua transportkosten soms goedkoper uitvallen voor de hovenier. Dat is altijd ons uitgangspunt, naast de kwaliteit van onze producten: de goedkoopste oplossing waarmee de hovenier geld kan besparen. Dankzij onze scherpe verkoopprijzen verkopen we ook grindplaten aan collega-steen- en grindhandelaren.'

Kantopsluiting

Grindsplit-Discounter is niet gebonden aan vaste leveranciers. De ondernemer bekijkt voortdurend wat in het assortiment past. 'We letten op het gebruiksgemak, de prijs, hoe nieuw het product is en de originaliteit. Straightcurve-kantopsluiting is een nieuw pro-



‘We organiseren dit jaar voor het eerst de Open-Deur-Dagen’

duct dat verkrijgbaar is in cortenstaal en rvs. Het is flexibel, makkelijk te buigen en eenvoudig te monteren. Daarmee creëer je een strakke afwerking met rechte of juist vloeiende lijnen in een project. Wij leveren de kantopsluiting in hoogte variërend van 7,5 centimeter tot 56 centimeter. Verder zijn we bezig met een regenwateroplossing voor onder bestrating of parkeerterreinen, waarbij het water wordt opgevangen in kratten of blokken. Dit komt binnenkort in ons assortiment.’

Biologische groene-aanslagverwijderaar

Ook Grindsplit-Discounter merkt dat er een groeiende vraag is naar biologische producten. ‘Het moeten wel producten zijn die goed werken’, merkt Van der Salm op. ‘Wij verkopen bijvoorbeeld een groene-aanslagverwijderaar voor bestrating of terras. Deze is eenvoudig aan te brengen: je spuit het middel op de bestrating en de natuurlijke enzymen zorgen ervoor dat de groene aanslag verdwijnt door wind en regen. Het bijt niet, is niet zuur en dus veilig te gebruiken op alle oppervlakken, zoals steen,

beton en hout, maar ook op zonneschermen en tuinmeubelen.’

Open-Deur-Dagen

‘Daarnaast organiseren we op 8 en 9 oktober de Open-Deur-Dagen, het nieuwe evenement voor de ambitieuze groenprofessional in België en Nederland. Tijdens deze dagen presenteren diverse leveranciers van tuinmaterialen en tuinmachines hun complete assortiment, aanbiedingen en laatste noviteiten aan hoveniers, stratenmakers en groenvoorzieners. De deelnemende exposanten openen hun deuren op eigen terrein, waardoor de bezoeker echt een ‘kijkje in de keuken’ krijgt. Ondernemers in de groensector komen zo met elkaar in gesprek. Bezoekers selecteren zelf de bedrijven die voor hen interessant zijn en kunnen zo nieuwe of bestaande relaties bezoeken. Het idee voor dit event ontstond toen tuinbouwbeurzen geannuleerd werden vanwege COVID-19-maatregelen. Tot op heden hebben we veel positieve reacties ontvangen en hebben diverse bedrijven zich al aangemeld. Wie belangstelling heeft, kan meer informatie vinden en zich gratis aanmelden via www.opendeurdagen.com.



www.grindsplit-discounter.nl



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!



‘We bekijken altijd wat het voordeligste is voor de hovenier’