



Logistiek achter de schermen

Antoon Rijnbeek: 'Een beplantingsplan moet tot op de variëteit kloppen'

Voor een hovenier begint een project pas echt wanneer de planten arriveren. Liefst compleet en precies op tijd. Wat daarvoor nodig is, blijft meestal buiten beeld. Bij handelskwekerij Antoon Rijnbeek vormt juist die logistieke schakel tussen kweker en uitvoering de kern van het werk. 'Voor ons draait alles om het compleet en soortecht leveren van beplantingspakketten,' zegt eigenaar Antoon Rijnbeek. 'Een beplantingsplan moet tot op de variëteit kloppen.'

Auteur: Fleur Dil



Antoon Rijnbeek

‘We blijven ook kweker. Daardoor herkennen we ziektes of plagen snel en kunnen we klanten gericht adviseren’

Dat begint met duidelijke afspraken. Klanten plaatsen hun bestelling uiterlijk donderdag voor de middag. Vanaf dat moment gaat het proces in een vast weekritme lopen. De inkoop wordt uitgezet, zodat kwekers uit Nederland, België en Duitsland maandag en dinsdag kunnen aanleveren. Vervolgens worden orders gecontroleerd, gesorteerd en klaargezet voor transport. Dankzij een flexibel team kan snel worden opgeschaald. Medewerkers schakelen moeiteloos tussen de eigen kwekerij en de loods wanneer de drukte daarom vraagt. ‘Zo kunnen we alles op de vaste levertijden netjes bij de klant afleveren.’

Netwerk als vangnet

Bij onverwachte omstandigheden komt de kracht van het Boskoopse netwerk naar voren. Dankzij de hoge concentratie van kwekers

zijn de lijnen kort en is er altijd een kwekerij binnen handbereik. ‘Als er iets ontbreekt, kunnen we vaak dezelfde dag nog schakelen,’ zegt Rijnbeek. ‘Zo kunnen we leveringen altijd compleet maken.’ Alternatieven worden nooit zonder overleg geleverd; de juiste variëteit blijft altijd leidend. Planten worden per project samengesteld en ingedeeld op vaknummer, compleet met etikettering. Op verzoek levert Rijnbeek rechtstreeks op de werklocatie, waarbij de planten op eigen transportkarren blijven staan. Die worden bij een volgende levering weer opgehaald. ‘De hovenier kan de planten zo eenvoudig het tuinproject in rijden en het bespaart ons tijd bij het lossen.’

Kweker én handelaar

Rijnbeek combineert handel met een eigen kwekerij van vijf hectare. Die dubbele rol houdt

de praktijkkennis levend. ‘We blijven ook kweker. Daardoor herkennen we ziektes of plagen snel en kunnen we klanten gericht adviseren, soms samen met een teeltspecialist op locatie.’ Tegelijkertijd is de kwekerij geen showroom, benadrukt Rijnbeek. ‘Wij richten ons op levering voor hoveniers, niet op vrije verkoop.’ Om de planten zo vers mogelijk bij de klant te leveren, werkt de handelskwekerij bewust met minimale voorraad. ‘Daarom kopen we pas in als een bestelling binnen is. Planten staan maximaal drie dagen in de loods.’

Flexibel tot het laatste moment

Logistiek laat zich plannen, maar het weer niet. Een vroeg voorjaar of onverwachte kou kan de planning volledig op zijn kop zetten. Dan is snel schakelen essentieel. ‘Soms betekent dat gewoon alle zeilen bijzetten,’ zegt Rijnbeek. ‘Ook als er op maandagochtend nog iets extra’s mee moet.’

Uiteindelijk komt alles samen in één belofte aan de hovenier: leveren wat is afgesproken. ‘Compleet, soortecht en op tijd. Daar moeten klanten blind op kunnen vertrouwen.’




BE SOCIAL
Scan, lees & deel!