



# Beregeningsinstallatie niet alleen voordelig voor de tuin, maar ook financieel gezien ook voor de hovenier

Technische groothandel Wildkamp zet in op kennisdeling: gratis beregeningsontwerp voor hovenier

**Vroeger was een bewateringssysteem in de Nederlandse tuin helemaal niet nodig. Regenbuien deden al het werk. Maar door de droge zomers worden beregeningsinstallaties bijna onmisbaar in de tuin, en dus belangrijker voor hoveniers. Technische groothandel Wildkamp zet daarom vol in op kennisdeling rondom beregeningsinstallaties. Zo heeft het bedrijf recent nog drie gratis webinars over bewateringssystemen georganiseerd.**

Auteur: Mirte van Rooijen  
Fotograaf: JZ Jarola

‘Het belang van tuinbewatering moet niet worden onderschat, zeker nu het klimaat verandert’, zegt Ruldolf van de Velde. Hij werkt bij Wildkamp als teamleider op de afdeling productspecialisten én is specialist in beregenen.

‘Vroeger was beregenen in de meeste gevallen niet meer dan het plaatsen van een paar sproeiers. Er zat vaak niet echt een plan achter, waardoor het water ongelijk verdeeld werd. Dat is tegenwoordig wel anders. We maken ontwerpen, zodat iedere tuin de juiste bewatering krijgt. Dat is ook belangrijk, want het wordt steeds droger in Nederland. Dat merken wij, hoveniers en klanten. In de zomer is de tuin na een paar weken vakantie al volledig verdord.’

## **Beregenen in kleine tuinen**

Daarnaast biedt een beregeningsinstallatie ook veel gemak voor de klant, stelt Van de Velde. ‘Dit geldt zeker voor installaties die met de computer worden ingesteld. Die nemen veel

werk uit handen, want klanten hoeven eigenlijk niets meer te doen.’ Dit geldt niet alleen voor grote plantsoenen; ook in kleine tuinen is nog veel te winnen. ‘De installaties zijn er in allerlei soorten en maten, en natuurlijk ook voor allerlei budgetten.’ Sproeiers worden ook steeds efficiënter en gebruiksvriendelijker. Daarnaast is er op het gebied van automatisering ook steeds meer mogelijk. Zo bestaan er sensoren die de grondvochtigheid meten en deze gegevens doorsturen naar het beregeningssysteem.

‘Er is genoeg aanbod voor iedereen, alleen is dat nog onbekend bij de particulier.’ Van de Velde denkt dat hoveniers hier verandering in kunnen brengen. Zo gebeurt het steeds vaker dat beregeningssysteem direct bij de eerste ontwerptekeningen worden aangeboden. Hiervoor hoeven hoveniers trouwens niet alle sproeiers, slangen of druppelbevoelers uit hun hoofd te kennen. De technische groothandel Wildkamp is hier al vele jaren in



5 min. leestijd

## ACHTERGROND



### ‘Wanneer de hovenier ons de tekening met toelichting en het budget toestuur, maken we gratis een ontwerp voor de bewateringsinstallaties’

gespecialiseerd. ‘Wanneer de hovenier ons de tekening met toelichting en het budget toestuur, maken we gratis een ontwerp voor de bewateringsinstallatie(s). Wij leveren dan alle producten en ondersteunen bij de aanleg.’ Al moet de daadwerkelijke aanleg wel door de hovenier zelf gedaan worden.

#### Onderhoudscontract

Het direct aanbieden van een bewateringsin-

stallatie heeft voor de hovenier verschillende voordelen. Niet alleen blijft de tuin langer groen en gezond, maar het is ook economisch voordelig. Zo kan de hovenier een onderhoudscontract aanbieden. Van de Velde legt uit dat dit minimaal twee keer per jaar voor werkgelegenheid zorgt: ‘De installatie kan in het najaar winterklaar worden gemaakt en in het voorjaar klaar voor de zomer.’ Zeker in het najaar is dit volgens hem positief, omdat er dan minder

werk is in de tuin. Daarnaast onderhoudt de hovenier hierdoor makkelijk contact met de klant.

#### Webinars

In februari heeft het bedrijf drie webinars gegeven rondom de onderwerpen, maar Van de Velde sluit een vervolg niet uit. ‘We geven ook verschillende webinars over andere onderwerpen. We gaan dus in de toekomst zeker kijken welke thema’s we nog meer kunnen bespreken. Er is over berekening zoveel te vertellen; aan 45 minuten hebben we eigenlijk niet genoeg.’



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!



Rudolf van de Velde



Rudolf van de Velde