



Huren versus kopen: ‘Veel hoveniers willen wél capaciteit, maar geen stilstand’

De Schans adviseert

Steeds meer hoveniers vragen zich af of ze hun machines beter kunnen huren of kopen. De kosten lopen op, projecten wisselen sterk en niemand wil materieel dat stil staat. De Schans uit Hedel ziet die twijfel dagelijks terug. Het bedrijf verhuurt én verkoopt compacte machines en weet daardoor goed wanneer huren financieel slimmer is – en wanneer juist niet. Volgens Jarny Hoskam, verantwoordelijk voor verhuur en service, draait de keuze vooral om gebruiksduur, werkdruk en het risico op stilstand.

Auteur: Frank van de Ven

De Schans verhuurt vooral compacte knikladers in de klasse 1 tot 2,5 ton. Zowel diesel als elektrisch. Deze machines worden veel gebruikt bij tuinen, verharding en kleine grondverzetklussen. ‘Hoveniers hebben vaak uiteenlopende projecten,’ zegt Hoskam. ‘De ene klus vraagt een lader die door een smalle toegang of achterpad kan, de andere juist om meer kracht. Dan is huren handig, omdat je precies kunt pakken wat past bij dat specifieke werk.’ Last-minute huren lukt meestal. De drukte in de zomer is een aandachtspunt, maar volgens Hoskam valt er meestal wel iets te regelen.

Wanneer is huren financieel logischer?

Huren loont vooral bij onregelmatig gebruik. ‘Ons motto is: kopen, huren of leasen. Per klant

kijken we wat het beste past. Bij weinig of onregelmatig gebruik is huren vaak het meest logisch. Bij veel draaiuren of als een bedrijf onafhankelijk wil zijn, komt kopen eerder in beeld. Leasen kan helpen om de maandlasten betaalbaar te houden,’ zegt Hoskam. ‘Als je hem maar af en toe nodig hebt, is huren goedkoper. Je betaalt alleen voor de dagen dat hij op het project staat.’ Daarnaast ziet De Schans dat bedrijven soms bewust een langere huurperiode kiezen om een machine in de praktijk te beoordelen. ‘Ze willen een aantal weken testen voordat ze beslissen. Dat is een veilige manier om te kijken of het materieel past bij hun werk.’

Tarieven en kosten

De huurprijzen zijn overzichtelijk: €100 per dag of €400 per week voor kleine en

Aspect	Huren	Kopen
Investering vooraf	Geen grote investering. Betaling per dag/week/maand.	Hoge aanschaffkosten (bijsluitende euro's).
Kosten voorspelbaarheid	Vast huurtarief, geen stilstandkosten.	Afschrijving, onderhoud, verzekering en stilstand tellen mee.
Geschiktheid gebruik	Ideaal voor projectmatig werk en wisselende inzet.	Geschikt bij veel draaiuren en vaste inzet.
Flexibiliteit	Eenvoudig opschalen of wisselen van machine.	Vast aan één machine; extra capaciteit vraagt investering.
Onderhoud & service	Verhuurder regelt onderhoud en reparaties.	Eigen verantwoordelijkheid voor onderhoud en planning.
Beschikbaarheid	Vaak direct beschikbaar uit verhuurvoorraad.	Afhankelijk van eigen machinepark en bezetting.
Schades & verzekering	Basisverzekering inbegrepen; eigen risico van toepassing.	Eigen verzekering en schadeafhandeling.
Restwaarde	Niet van toepassing.	Hoge restwaarde bij jonge machines.
Elektrisch materieel	Geschikt om tijdelijk in te zetten of te testen.	Interessant bij structurele inzet.
Type gebruiker	ZZP'ers, mkb-hoveniers, projectmatige inzet.	Bedrijven met veel draaiuren of investeringsruimte.

Infoblok | Huren of kopen? De belangrijkste verschillen

‘Hoveniers hebben vaak uiteenlopende projecten. De ene klus vraagt een minishovel die door een smalle toegang of achterpad kan, de andere juist om meer kracht’

middelgrote machines, €125 per dag of €500 per week voor de 2,5-tons klasse.

Bij langere periodes worden maatwerkafspraken gemaakt. ‘Als een machine maandenlang wordt gehuurd, is dat eigenlijk niet meer logisch. Dan zeggen we eerlijk: kopen is voordeliger.’

Wanneer is kopen de betere keuze?

Volgens Hoskam is kopen vooral interessant wanneer een machine structureel wordt ingezet. ‘Zodra je een machine bijna dagelijks nodig hebt, ben je met huur onnodig duur uit. Dan adviseren we echt om te kopen. En bij jonge machines blijft de restwaarde hoog, waardoor de afschrijving beperkt is.’ Ook bedrijven die een stabiel machinepark willen opbouwen, kiezen sneller voor aankoop.

Service en verzekering

Bij huur zijn onderhoud en service geregeld door De Schans. ‘We zorgen dat elke machine technisch in orde vertrekt. Is er onderweg een storing, dan lossen wij dat op.’ Schade door verkeerd gebruik valt onder verantwoordelijkheid van de huurder. ‘Er is een basisverzekering, maar altijd een eigen risico. Dat is standaard in de branche.’

Voor wie loont huren?

- Zzp'ers, mkb-hoveniers en schommelende werkdruk huren het vaakst.
- Stratenmakers huren meer in de winter; hoveniers huren vooral compacte laders die door nauwe doorgangen moeten.
- Projectmatige inzet past het beste bij huur.

Elektrisch materieel tijdelijk testen

Door emissie-eisen en subsidies groeit de aandacht voor elektrisch materieel. De Schans biedt klanten de mogelijkheid om een elektrische machine enkele dagen te testen. ‘Zo zien ze direct of de actieradius en het vermogen passen bij hun werk.’

Conclusie

Flexibiliteit is voor veel hoveniers de hoofdreden om te huren. Kopen wordt aantrekkelijk zodra een machine bijna dagelijks wordt gebruikt of wanneer een lange huurperiode dreigt. Hoskam: ‘Veel hoveniers willen wél capaciteit, maar geen machine die weken stilstaat. Door te huren kun je precies opschalen wanneer dat nodig is. En bevalt een machine goed, dan is overstappen op koop altijd mogelijk.’



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!