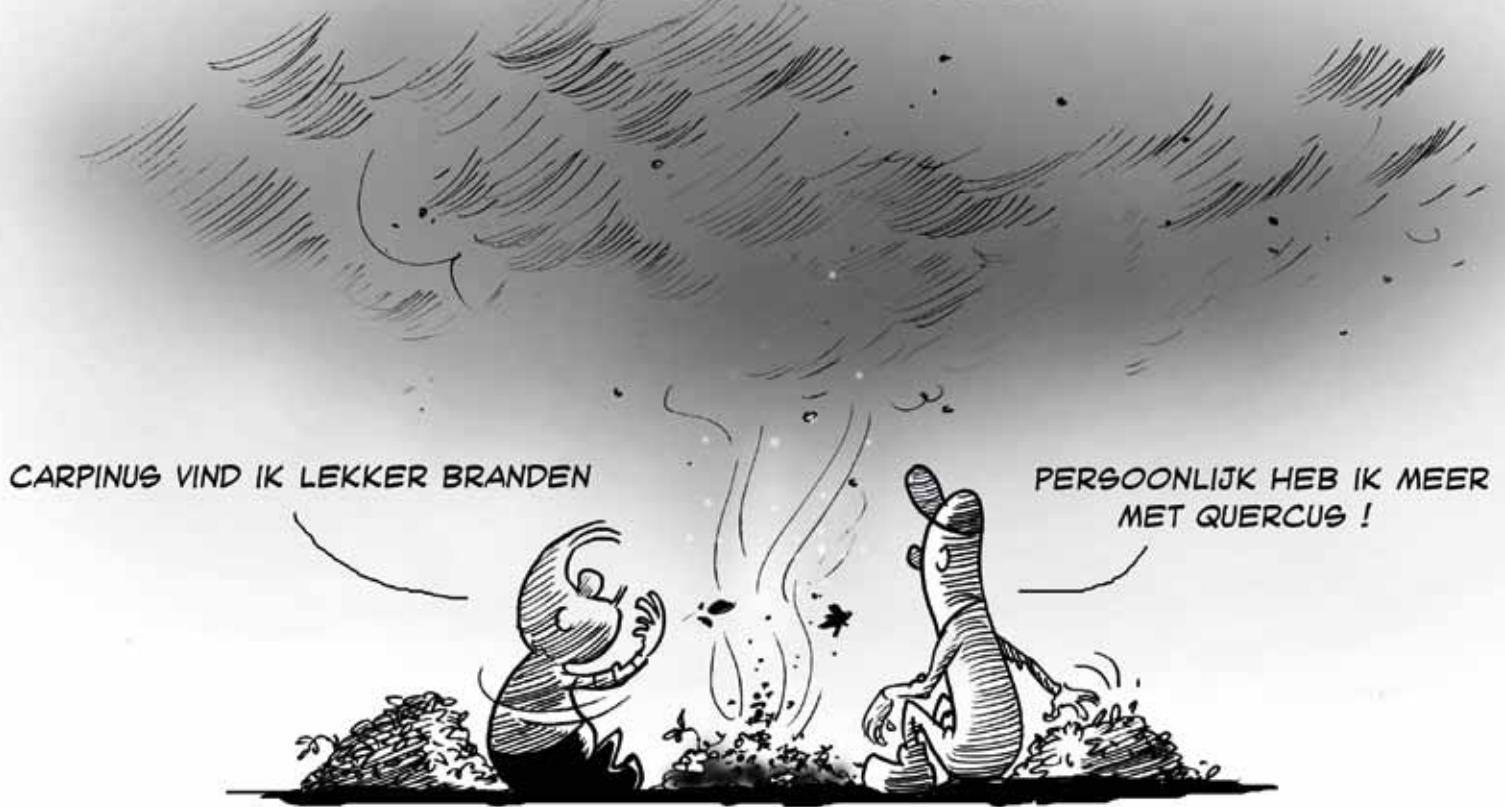


# Bart en Boris

ZITTEN ER WARMpjes BIJ



## Door de donkere wolken van de stookhoop heen schijnt inmiddels volop de zon

Ook in Zundert is de boomkwekerij in beter weer beland

Veel bedrijven in de boomkwekerijsector hebben de afgelopen jaren slecht gedraaid. Veel kwekers draaiden zelfs rode cijfers en besloten om hun plantschop aan de wilgen te hangen. Dat leidde er in Zundert zelfs toe dat in het vroege voorjaar alle overschot van bos- en haagplantsoen op een hoop werd geschoven en in vlammen opging. Die tijd hebben we gelukkig achter ons gelaten.

Auteur: Hein van Iersel



4 min. leestijd



Het is een goede traditie dat na een interviewronde voor een Regio-In-Beeld-special met de drie betrokken kwekers wordt nagepraat in een plaatselijk restaurant. Dit keer was de keuze voor het restaurant aan Jean-Pierre van der Peijl, die koos voor *Bij de Nonnen* in de Molenstraat in Zundert. Een absolute aanrader. Zelfs de misser dat dame blanche ontbrak op de menukaart werd, op unaniem verzoek van de drie kwekers én vertegenwoordigers van de Rabobank, direct goedge maakt.

Opvallend aan de vijf diners die Boom-In-Business tot nu toe heeft georganiseerd, is dat de stemming iedere keer beter lijkt te worden. Dat kan liggen aan de geselecteerde regio's die wij hebben bezocht. Waarschijnlijker is het dat de kwekers in Zundert nu als eerste van de vijf regio's een positief seizoen hebben afgesloten. Ook in de andere regio's, zoals Opheusden en Boskoop, werd voorzichtig gehoopt op een positieve afsluiting van dit seizoen, maar daar overheerste de teneur 'eerst zien, dan geloven'.

Zundert is met name afhankelijk van twee sectoren in de boomteeltsector: bos- en haagplantsoen en containerteelt. Voor beide sectoren geldt dat het marktperspectief zich verbeterd heeft. Ruud Matthijssen, senior accountmanager bij het Food & Agri-team Midden-West-Brabant van de Rabobank: 'Wij zien dat het zowel in het bos- en haagplantsoen als in de containerteelt beter gaat. Voor bos- en haagplantsoen is onze inschatting dat de prijzen niet eens zo veel hoger zijn, maar dat kwekers nu veel beter dan in eerdere jaren hun voorraad kunnen leegverkopen en daardoor weer goede rendementen maken. Een aantal bedrijven is gestopt, maar dat zijn vooral kleinere bedrijven. De overgebleven bedrijven kunnen weer geld verdienen.'

Voor de containerteeltbedrijven begon de ervaring al wat eerder. Daar zijn kwekers inmiddels zo ver dat ze betere prijzen kunnen vragen en ook krijgen. Zowel Jean-Pierre van der Peijl als Hans Jochems bevestigt dat beeld.

De belangrijkste uitdaging die Matthijssen ziet voor de boomteeltsector in Zundert, is de factor arbeid. Hoe krijg je als boomteeltsector mensen geïnteresseerd in een carrière in de boomkwekerij? Hetzij als ondernemer, hetzij als medewerker. Nu al is ruim meer dan vijftig procent van de ondernemers ouder dan vijftig jaar. En veel van die bedrijven zullen verdwijnen als de ondernemer in kwestie met pensioen gaat. De verwachting is

daarom dat de daling van het aantal bedrijven in de toekomst verder zal gaan. Wel zullen de overblijvende bedrijven groter worden en meer gaan investeren in mechanisatie om met minder mensen meer productie te kunnen draaien. Investerings zijn ook keihard nodig, omdat de mogelijkheden om gewasbescherming toe te passen zullen afnemen. Dat kun je ook zien in de betrokken bedrijven. Hans Jochems moppert over een huurkasje dat hij graag zou willen vervangen

**Onze inschatting is dat de prijzen niet eens zo veel hoger zijn, maar dat kwekers nu veel beter dan in eerdere jaren hun voorraad kunnen leegverkopen en daardoor weer goede rendementen maken**

door een goede kas waarin hij effectiever kan werken; Jurgen Denissen laat trots zijn nieuwe tractor zien die een nieuwe, nog aan te schaffen schoffelmachine moet gaan dragen.

Ruud Matthijssen: 'Wat de sector in Zundert op dit moment mist, is een aantal toonaangevende bedrijven en ondernemers.' Matthijssen bedoelt daarmee ondernemers die in woord en daad laten zien dat samenwerken loont. Tijdens het Regio-In-Beeld-groeps gesprek met de vertegenwoordigers van de Rabobank en de drie ondernemers Jurgen Denissen, Hans Jochems en Jean-Pierre van der Peijl, is dit thema een belangrijk onderwerp, vooral in relatie tot Treeport Zundert. Matthijssen opent deze discussie met de opmerking dat je als ondernemer bijna verplicht bent om dit soort initiatieven ruimhartig te ondersteunen. De drie ondernemers, of in ieder geval twee daarvan, zijn het daar niet mee eens. Jurgen Denissen heeft geen goed woord over voor Treeport Zundert. Hij ziet hierin geen enkele meerwaarde. De kritiek van Hans Jochems van About Plants richt zich met name op



de Tree Run en het ondiplomatieke gedrag van de directie van Treeport: 'Wij zijn een van de eerste en grootste aandeelhouders van Treeport Zundert. Toen men bezig was met het opzetten van de Tree Run heeft men weliswaar aan de ondernemers gevraagd welke transporteur hun voorkeur had, maar dat advies is vervolgens gewoon terzijde geschoven. Dat was voor ons een stap te ver. We zijn er toen uitgestapt. Ik snap dat ook niet. Het initiatief is toch voor de ondernemers? Dat betekent toch dat je luistert naar wat die ondernemers vinden.' Jochems verwijt overigens het bestuur niets: 'De Tree Run werd opgericht door een commissie en niet door het bestuur. Ik verwijt het bestuur hierbij niets, alleen de persoon die de Tree Run op moest zetten die sloeg de plank helemaal mis. Dat is de reden dat we minder actief zijn geworden bij Treeport, maar wij zijn wel lid gebleven.'

Vertrouwen van kwekers onderling is in ieder teeltgebied een ingewikkelde zaak. Iedereen weet dat bepaalde zaken alleen te realiseren zijn door samen te werken, maar in de dagelijkse praktijk heeft dat met meer zaken te maken, zoals onderlinge concurrentieverhoudingen en de angst om bedrijfsgeheimen prijs te geven. Jurgen Denissen is daar uitgesproken in. 'Dan zit ik bij een bijeenkomst tussen allemaal mensen die niks te melden hebben. Dan heb ik het idee dat ik niks terug krijg en zeg ik dus ook niets.' Jean-Pierre van der Peijl is opvallend stil als dit onderwerp ter sprake komt. Hij geeft juist aan wel goede ervaringen te hebben met een studieclub. Verder is Van der Peijl deelnemer aan een masterclass die georganiseerd wordt door de Rabobank, met als doel ondernemerscompetenties te verbeteren. Ook daarover is hij enthousiast.



Be social

Scan of ga naar:

[www.Boom in Business.nl/artikel.asp?id=23-6699](http://www.Boom in Business.nl/artikel.asp?id=23-6699)